



Unser Auftraggeber ist ein traditionsreiches, seit über 50 Jahren erfolgreich am Markt tätiges, Familienunternehmen. Die gesamte Unternehmens-Gruppe umfasst mehrere Rohstoffabbaustätten in Österreich und im umliegenden Ausland. Die Rohstoffe werden in unterschiedlichen Wertschöpfungsprozessen weiterverarbeitet und in die Industrie und die Baubranche für unterschiedliche Anwendungsfelder geliefert. Für dieses spannende Umfeld und zum weiteren Ausbau der Erfolgsgeschichte suchen wir einen strategisch denkenden, bodenständigen

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W), ROHSTOFFE, BAUCHEMIE/-INDUSTRIE, ÖSTERREICH

**Branche:** Rohstoffe, Bergbau, Bauindustrie  
**Zielgruppe:** Bau-Chemie /-Industrie, Wirtschaft, Pflasterstein-Produzenten etc.  
**Kennwort:** Rohstoffe

**Gehalt:** ab € 56.000,- brutto/Jahr bei Zielerreichung.

### Wir wollen

- idealerweise eine technische und/oder eine kaufmännische Ausbildung
- eine eigenständige, konzeptionelle und vorausschauende Vertriebstätigkeit
- ein hohes Maß an Präsentationsfähigkeiten sowie ein seriöses Auftreten
- eine solide Übernahme der Bestandskunden und den weiteren Ausbau an Kundenkontakten mit Abstimmung der Produktionskapazitäten
- die Bereitschaft in einem Familienunternehmen breite Aufgabenfelder zu übernehmen
- eine Verkaufspersönlichkeit die fähig ist, langfristige Neukundenprojekte aufzubauen (Verkaufszyklus von bis zu 2 Jahre)
- die Bereitschaft Messen zu besuchen, Netzwerke zu pflegen und permanent zu erweitern
- eine...

### Sie wollen

- in einem Traditionsunternehmen langfristig tätig sein und Entwicklungsmöglichkeiten nutzen
- neue Anwendungsbereiche für die Rohstoffe finden und den Markt strategisch aufbauen
- mit den bestehenden Kunden langfristige Rahmenverträge verhandeln und abschließen
- eine breite Zielgruppe betreuen und die unterschiedlichen Personengruppen ansprechen sowie überzeugen
- die Schnittstelle zwischen den Abbauwerken und den Kunden sein und vollumfänglich die Verantwortung für einen reibungslosen Ablauf übernehmen
- ein leistungsorientiertes Gehaltssystem sowie einen Dienstwagen, auch zur Privatnutzung.

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Stempfergasse 3, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)

