



Unser Auftraggeber ist ein traditionsreiches, wachstumsorientiertes und modernes Unternehmen mit hervorragender Marktposition, das sich seit einigen Jahren aufgrund der erfolgreichen Entwicklung auf einem massiven Wachstumskurs befindet und weiterhin ambitionierte Zukunftspläne verfolgt. Das Unternehmen ist landesweit einer der führenden Hersteller von Kunststoff-, Alu- und Holzfenster, Balkon-, Haus- und Terrassentüren, sowie Sonnen- und Insektenschutzlösungen. Neben der hohen Produktqualität steht unser Auftraggeber auch für erstklassigen Kundenservice, am Markt einzigartige Termintreue...

## VERKAUFS-TALENTE (M/W), FENSTERTECHNIK, SALZBURGER SEENGEBIET

**Branche:** Fenstertechnik  
**Zielgruppe:** Privatkunden, Gewerbe  
**Kennwort:** Fenstertechnik

**Gehalt:** ab € 45.000,- Jahresbrutto, je nach Erfolg und Qualifikation auch mehr möglich

### Wir wollen

- eine abgeschlossene Berufsausbildung sowie gute technische/handwerkliche Kenntnisse
- leidenschaftliche Persönlichkeiten, die im Verkauf ihre Berufung sehen und den Kunden mit Freude einen Mehrwert bieten wollen
- idealerweise erste Verkaufserfahrungen sowie Erfahrungen im Bau-Gewerbe
- gute MS-Office Anwender-Kenntnisse
- Enthusiasmus für innovative Produkte eines erfolgreichen Unternehmens mit spannenden Potentialen am Markt
- Einsatzbereitschaft, Verlässlichkeit, sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ein gutes Auftreten im Kundenkontakt.

### Ihre Aufgaben

- die freundliche und kompetente Beratung der Kunden im Schauraum, das Erheben des Kunden-Bedarfs und die Erstellung eines entsprechenden Angebotes
- in der Konsequenz führen Sie Ihre Gesprächspartner zu einem Auftrags-Abschluss.
- Sie begleiten den Auftrag bis zur Fertigstellung und wickeln alle erforderlichen Bestellungen ab.

### Sie wollen

- eine Position im technischen Verkaufsdienst, in welcher Sie sich fachlich und persönlich weiterentwickeln können
- in einem schlanken und technologisch führenden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen arbeiten
- die Möglichkeiten und Perspektiven einer sehr dynamisch wachsenden Firma nutzen
- Teil eines jungen und inspirierten Teams sein, wo das Miteinander eine Selbstverständlichkeit ist
- keinen Keilerjob mit viel Kaltakquise und kurzfristigem Umsatzdruck, sondern eine Aufgabe, in der es in erster Linie um die konsequente Betreuung von Anfragen geht
- ein gut dotiertes Gehalt mit Prämien.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Stempfergasse 3, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)