



Unser Auftraggeber ist ein traditionsreiches, wachstumsorientiertes und modernes Unternehmen mit hervorragender Marktposition, das sich seit einigen Jahren aufgrund der erfolgreichen Entwicklung auf einem massiven Wachstumskurs befindet und weiterhin ambitionierte Zukunftspläne verfolgt. Das Unternehmen ist landesweit einer der führenden Hersteller von Kunststoff-, Alu- und Holzfenster, Balkon-, Haus- und Terrassentüren, sowie Sonnen- und Insektenschutzlösungen. Neben der hohen Produktqualität steht unser Auftraggeber auch für erstklassigen Kundenservice, am Markt einzigartige Termintreue...

STANDORTLEITER (M/W) FENSTERTECHNIK, WELS

Branche: Fenstertechnik
Zielgruppe: Fachhandel und Gewerbe, Privatkunden
Keyword: Standortleiter

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto, je nach Qualifikation und Erfolg deutlich mehr möglich

Wir wollen

- eine führungserfahrene Persönlichkeit - vorzugsweise mit Branchenkenntnis oder Bauerfahrung - mit hoher Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Belastbarkeit
- eine abgeschlossene technische/kaufmännische Ausbildung (HTL/HAK/Lehre), jedenfalls ein großes technisches und handwerkliches Verständnis
- vertriebsstrategische Kompetenz, um den Bekanntheitsgrad des Standortes weiter auszubauen
- eine durchsetzungskräftige Persönlichkeit, die in der Mitarbeiterführung motivierend und mit Einfühlungsvermögen agiert
- analytische Qualitäten gepaart mit unternehmerischem Denken und einer absoluten "Handschlagqualität"
- gute MS-Office Anwenderkenntnisse, Seriosität,...

Ihre Aufgaben

- in dieser abwechslungsreichen Position sind Sie für den reibungslosen Betriebsablauf und für die betriebswirtschaftlichen Kennzahlen des Standortes verantwortlich
- Sie betreuen und gewinnen Gewerbe- und Handelskunden im operativen Verkauf
- durch geschicktes Platzieren von Marketingmaßnahmen stärken Sie den Bekanntheitsgrad der Marke in der Region
- Planung, Erstellung und Kontrolle des Budgets
- disziplinierte und fachliche Führung sowie die Weiterentwicklung Ihres Teams.

Sie wollen

- eine besondere berufliche Herausforderung bei einem stabilen Unternehmen, in welchem Sie kontinuierlich betriebliche Abläufe und Prozesse optimieren
- einen gut eingeführten Betriebsstandort mit rund 7 Mitarbeitern verantworten und weiterentwickeln
- ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung
- in direkter Berichtsebene an die Geschäftsführung für eine positive Entwicklung des Standortes sowie in der Kunden- bzw. Mitarbeiterzufriedenheit sorgen
- ein erfolgsabhängiges und gut dotiertes Gehalt mit Bonusregelung und einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at