



Unser Auftraggeber ist ein erfolgreiches österreichisches Medienunternehmen mit einer starken Verwurzelung in der Steiermark. Es bietet seinen Kunden kreative Werbemöglichkeiten mit einer breiten Palette an zielgerichteten Kommunikations-Lösungen. Die Werbebotschaften werden optimal an die Zielgruppen gebracht und garantieren so eine hohe Aufmerksamkeit. Für die noch stärkere Platzierung im regionalen Umfeld im gesamten Bundesland Steiermark suchen wir mehrere

JUNIOR SALES CONSULTANT (M/W) MEDIEN, STEIERMARK

Branche: Medienbranche
Zielgruppe: B2B-Unternehmen, Gewerbe,
öffentliche Einrichtungen
Kennwort: Medien Steiermark

Gehalt: ab € 37.000,- brutto/Jahr inkl. variable
Anteile

Wir wollen

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbares aufgebautes Wissen
- erste Verkaufserfahrungen aus dem B2B-Bereich, idealerweise aus der Dienstleistungs- oder Medienbranche, auch Quereinsteiger sind willkommen
- ein hohes Maß an Eigenmotivation und sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Freude an akquisitorischen Vorgängen und an der Erarbeitung von Ideen mit größtmöglichem Nutzenfaktor für die Unternehmen
- eine gewinnende Person mit einem Talent für Selbstorganisation und Spaß am täglichen Umgang mit Kunden, sowohl am Telefon aber auch in persönlichen Gesprächen
- idealerweise eine Verwurzelung in der Region mit bestehendem Netzwerk,...

Sie wollen

- in einem erfolgreichen Medienunternehmen langfristig tätig sein und eine tolle berufliche Herausforderung mit Perspektiven in einem Leitbetrieb der Branche
- tagtäglich an medialen Kundenlösungen im Print- und Onlinebereich mit kreativem Mehrwert arbeiten
- mit Ihrer strukturierten Vorgehensweise den Markt beobachten sowie bearbeiten und auf Aktivitäten, Trends und Veranstaltungen in der Region sofort reagieren
- sich im Bereich der Werbeberatung permanent weiterentwickeln und laufend am internen Schulungs-Programm teilnehmen
- durch Ihre Zielstrebigkeit und Ihr Engagement eine langfristige Anstellung in einem motivierten Team
- die Vorzüge einer abwechslungsreichen...

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren Business-Kunden und schließen mit ihnen Verträge über Werbe-Kooperationen, Printinserate oder Online-Präsenz ab.
- Sie lassen als ?Medien Consultant? auch Ihre persönlichen Ideen einfließen und schaffen gemeinsam mit Ihren Kunden kreative Lösungen für einen gelungenen, optimalen Werbeauftritt.
- Sie betreuen strukturiert und organisiert Ihre Vertriebsregion und sind auch gerne hin und wieder im lokalen Wirtschaftsleben präsent, um relevante Netzwerke zu nutzen und auszubauen.
- Durch einen guten Mix aus Office-Tätigkeiten und Außendienst, schaffen Sie es gut, Ihrer Verantwortung im Verkaufsgebiet gerecht zu werden.
- Sie dokumentieren Ihre Aktivitäten...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at