



Unser Auftraggeber ist ein dynamisches, stark wachsendes Unternehmen im Bereich der Gebäude- und Haus-Sanierung. Das starke sowie erfolgreiche Wachstum ist einerseits den engagierten Mitarbeitern und andererseits den selbst entwickelten und produzierten Produkten zu verdanken. Zudem greift die Firma auf eigene Montage-Mitarbeiter zurück und hat dadurch sämtliche Bereiche der professionellen Kundenbetreuung und Leistungserbringung in der eigenen Hand. Unser Auftraggeber wendet sich mit dieser Ausschreibung explizit an Verkaufsprofis aus unterschiedlichen Branchen, gerne aber auch an...

VERKAUFS-TALENT AUSSENDIENST (M/W), INNOVATIVES UNTERNEHMEN; HOME-OFFICE

Branche: Bau- und Baunebengewerbe
Zielgruppe: Hausverwaltungen, Hotels,
Immobilienverwalter, öffentliche
Hand,...
Kennwort: Verkaufstalent Sanierung

Gehalt: ab € 50.000,- brutto/Jahr inkl. variabler
Bestandteil. bei Erfolg auch wesentlich
mehr möglich

Wir wollen

- idealerweise Vertriebserfahrungen aus dem Bau- bzw. Baunebengewerbe (z.B. Fensterverkäufer), vor allem aber ein technisches Verständnis mit einem hohen Maß an Eigenmotivation
- eine Person, die Spaß am Verkauf hat und sich nicht scheut, auf Kunden aktiv zuzugehen
- idealerweise ein vorhandenes Netzwerk oder praktische Erfahrungen in den oben genannten Zielgruppen - dies ist aber KEIN Musskriterium
- entweder einen erfahrenen Verkäufer oder eine kommunikative Persönlichkeit, die unbedingt in den Vertrieb einsteigen will
- einen motivierten Vertriebler, der Eigenverantwortung übernimmt und dessen Selbstorganisation sehr strukturiert ist
- die Bereitschaft an Messen...

Sie wollen

- in einem kleinen, stetig wachsenden und dynamischen Unternehmen Fuß fassen
- Ihr verkäuferisches Können unter Beweis stellen und laufend Erfolge feiern
- ein ausgezeichnetes Produkt mit ganz klarem USP, Kosteneinsparungspotentialen und sehr guten, namenhaften Referenzkunden verkaufen
- Teil eines erfolgreichen Vertriebsteams mit guter Schlagzahl und hohen Abschlussraten sein
- ein vernünftiges Fixum mit ungedeckelten Provisionsmöglichkeiten und Home-Office-Möglichkeit.

Ihre Aufgaben

- Sie betreiben eine eigenständige Akquise von Kunden, deren Bedarfserhebung über alle Zielgruppen hinweg und punkten mit einer freundlichen und kompetenten Beratung.
- Sie übernehmen bereits generierte Leads von Ihrem Arbeitgeber und begleiten diese bis zum erfolgreichen Verkaufsabschluss.
- Sie engagieren sich beim Auf- und Ausbau von Partnerunternehmen (Hausverwaltungen, Einrichtungen der öffentlichen Hand, etc.) um langfristige Geschäftsbeziehungen zu generieren.
- Sie sorgen konsequent für eine Bearbeitung Ihrer interessierten B2C-Kontakte aus den unterschiedlichen Messeaktivitäten.
- Sie übernehmen den gesamten Verkaufsprozess - von der Recherche zum direkten...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at