



Unser Auftraggeber, ein erfolgreiches und innovatives Traditionsunternehmen aus der Schweiz, bietet praxismgerechte Lösungen für die dichte Ausführung und den Schutz der Gebäudehülle gegen Dampf, Luft, Wind, Wasser, Emissionen und Lärm. Hinter einem umfassenden Verständnis für bauphysikalische Abläufe und einer praxismgerechten technischen Beratung steht eine über 70-jährige Erfahrung in der Bauindustrie. Das international ausgerichtete Unternehmen genießt auch in Österreich eine ausgezeichnete Marktposition und ist verlässlicher Lieferant sowohl für den Profi-Handwerker als auch für...

HÄNDLERBETREUER IM AUSSENDIENST (M/W) DACH- UND FASSADENTECHNIK, VORARLBERG/TIROLER...

Branche: Baustoffhandel
Zielgruppe: Baustoffhandel, Tischler, Dachdecker
Kennwort: Dämmung

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto, je nach Qualifikation und Erfolg auch deutlich mehr möglich

Wir wollen

- eine offene und verlässliche Persönlichkeit mit abgeschlossener Ausbildung als Dachdecker, Spengler, Zimmerer oder einem HTL-Abschluss im Bereich Hoch-/Tiefbau
- idealerweise mehrjährige Vertriebserfahrung im B2B-Bereich, bevorzugt mit Branchenkenntnis
- kaufmännisches Verständnis, Zielstrebigkeit und ein hohes Maß an Eigenmotivation
- einen Teamplayer, der fachkundig projektbezogene Lösungen für seine Kunden entwickelt
- Zuverlässigkeit bei der Betreuung einer Vielzahl von Bestandskunden sowie Freude und Neugierde bei der Eroberung von Neukunden
- einen analytisch denkenden...

Sie wollen

- ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- sich als Repräsentant einer traditionsreichen und starken Marke in Ihrem Verkaufsgebiet profilieren
- ein vielschichtiges Betätigungsfeld mit Entwicklungsmöglichkeiten und der vollen Unterstützung seitens der Vertriebsleitung und dem Vertriebsinnendienst auf Ihrem Weg zum Erfolg
- vom Home-Office aus für ein innovatives Traditionsunternehmen mit äußerst angenehmen Betriebsklima tätig sein
- für Ihre Leistung eine faire Entlohnung, bestehend aus einem attraktiven Fixum und einem interessanten Provisionsmodell
- einen neutralen Mittelklassewagen auch zur privaten...

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen eine bedeutende Anzahl von bestehenden Kunden im Baustofffachhandel, welche Sie sowohl in technischer als auch in kaufmännischer Hinsicht optimal beraten.
- Sie verstehen es, sich ein gutes Netzwerk in der Branche zu schaffen und daraus neue Kontakte bzw. Kunden zu gewinnen.
- Durch Ihre Informationen und Erfahrungen von Kundenseite unterstützen Sie die Weiterentwicklung Ihres Fachbereiches maßgeblich.
- Sie sind den überwiegenden Teil Ihrer Tätigkeit im Vertriebs-Außendienst in Vorarlberg tätig und organisieren Ihre Touren und Termine eigenständig.
- Sie nehmen an Veranstaltungen und Messen teil, welche für eine erfolgreiche Bearbeitung des Zielsegments wichtig...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at