



Als einer der Marktführer im deutschsprachigen Raum auf dem Gebiet der Folienverpackung und -technik deckt unser Auftraggeber als Verpackungsspezialist eine große Bandbreite von Bedürfnissen ab. Das internationale Traditionsunternehmen bietet seinen Kunden maßgeschneiderte Lösungen, welche neben der passenden Folien- und Verpackungstechnik auch kompetentes und schnelles Reagieren, pragmatische Lösungen, Termintreue und nicht zuletzt umweltschonendes Denken und Handeln beinhalten.

Zur erfolgreichen Weiterentwicklung des dynamischen Vertriebsteams suchen wir einen aktiven und...

## ACCOUNT MANAGER (M/W) VERPACKUNGSTECHNIK, WEST- ÖSTERREICH UND BAYERN

**Branche:** Verpackungstechnik  
**Zielgruppe:** Industrie, Handel, Gewerbe  
**Kennwort:** Folien

**Gehalt:** ab € 60.000,- Jahresbrutto inkl. Variablen,  
je nach Qualifikation und Erfolg deutlich  
mehr möglich

### Wir wollen

- eine motivierte und engagierte Vertriebspersönlichkeit mit Erfahrungen im B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich Investitionsgüter und/oder Konsumgüter
- eine abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung
- Freude an der Gewinnung neuer Kunden aber auch eine hohe Betreuungsqualität der vielen Bestandskunden
- unternehmerisches Denken, Abschlussstärke, Zielorientierung und eine hohe Beratungskompetenz
- eine gute Eigenorganisation und Eigenmotivation für erfolgreiche Aktivitäten vom Home-Office aus
- Freude im eigenverantwortlichen Vertrieb von technisch anspruchsvollen Lösungen
- hohe kommunikative Fähigkeiten und...

### Sie wollen

- eine international angesehene Marke präsentieren und innovative Produkte in nahezu allen Branchen anbieten
- in Ihrer Tätigkeit einen guten Mix aus Bestandskunden-Betreuung und Neukunden-Gewinnung
- als kompetenter Ansprechpartner lösungsorientierte Beratungsgespräche führen, Angebote konfigurieren und kalkulieren sowie Verkaufsabschlüsse realisieren
- einen neutralen Mittelklasse-Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- ein sehr attraktives Gehaltsmodell welches Ihnen ermöglicht, den fixen und variablen Anteil selbst zu bestimmen.

## Ihre Aufgaben

- Sie erweitern permanent Ihr persönliches Netzwerk und akquirieren selbständig laufend neue B2B-Kunden aus Industrie, Handel, Gewerbe, etc.
- Sie pflegen den laufenden Kontakt zu einer Vielzahl von bestehenden Kunden, generieren regelmäßig Anschluss-Aufträge und entwickeln sich so zum unentbehrlichen Ansprechpartner im Vertriebsgebiet (Tirol, Vorarlberg, Allgäu, Oberbayern).
- Sie planen und entwickeln Ihre Verkaufsregion in Eigenregie und setzen notwendige Maßnahmen, um den Marktanteil weiter zu erhöhen.
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt und nützen potentielle Themen und Trends als Chance Ihrer zukünftigen Vertriebs-Aktivitäten.
- Sie übernehmen zusammen mit dem...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Stempfergasse 3, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)