



Unser Kunde ist einer der weltweit führenden Partner im Bereich Immobilien- und Energiemanagement. Das breite Leistungsangebot reicht von Dienstleistungen für die Erfassung und Abrechnung von Wärme- und Wasserverbrauch, über das Monitoring und die Analyse der Nutzung durch funkgesteuerte Systeme. Durch effiziente Technik verhilft das Traditionsunternehmen seinen Kunden zu deutlichen Verbrauchseinsparungen und trägt somit auch einen wesentlichen Anteil zum Thema Nachhaltigkeit bzw. Klimaschutz bei.

Um den Erfolgskurs weiter auszubauen suchen wir zur Verstärkung des Vertriebsteams eine...

VERTRIEBS-PERSÖNLICHKEIT (M/W) MESSTECHNIK, VORARLBERG

Branche: Heizungstechnik, Messtechnik

Zielgruppe: Hausverwaltungen, Planer,
Installateure

Kennwort: Energieersparnis

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto fix plus
Prämien, je nach Qualifikation und Erfolg
deutlich mehr möglich

Wir wollen

- eine aktive, konsequente und verlässliche Persönlichkeit für die Betreuung der vielen Stammkunden sowie für die Gewinnung von neuen Kontakten
- eine abgeschlossene Ausbildung als GWH-Installateur, Heizungstechniker, Energietechniker oder ähnliches
- vorzugsweise gute Kontakte in die HKLS-Branche bzw. Immobilienwirtschaft
- idealerweise mehrjährige Vertriebserfahrung in der Energiebranche
- eine organisierte Persönlichkeit mit hohem Maß an Eigenmotivation und Spaß an der lösungsorientierten Verkaufsberatung
- ein persönliches Interesse an laufender Weiterbildung, um sich als kompetenter Ansprechpartner zu etablieren.

Sie wollen

- eine langfristige Fixanstellung in einem international erfolgreichen Traditionsunternehmen, welches als einer der attraktivsten Arbeitgeber des Landes ausgezeichnet wurde
- alleinverantwortlich ein klar definiertes Verkaufsgebiet mit einer Vielzahl an bestehenden Kunden in Vorarlberg betreuen
- sowohl bestehende Kundenbeziehungen pflegen und ausbauen, als auch selbst neue Kunden überzeugen und gewinnen
- die Chance für Ihre Weiterentwicklung nicht nur auf persönlicher Ebene nutzen, sondern auch beruflichen Erfolg daraus schöpfen
- für Ihre Leistung eine sehr interessante Entlohnung erhalten
- einen Mittelklassewagen als Dienstfahrzeug, der auch für die private...

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen einen bestehenden Kundenstock, der je nach Größe und Bedarf ca. drei- bis viermal pro Jahr besucht und intensiv betreut wird und sind auch motiviert, neue Kunden in der o. a. Zielgruppe zu finden
- Sie führen Anlagen- und Baustellenbesichtigungen durch und verkaufen technische Produkte (z. B. Heizkostenverteiler oder Wärmezähler) sowie die Dienstleistung der Wärmekostenabrechnung inklusive Direktverrechnung
- Sie organisieren und führen Kundenpräsentationen durch und nehmen an Eigentümer-Versammlungen teil
- Sie erstellen kundenspezifische Angebote und fassen diese gemeinsam mit dem Verkaufsinnendienst konsequent nach
- Sie bereiten alle relevanten Daten...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at