



Unser Auftraggeber ist ein äußerst erfolgreiches und dynamisch wachsendes Familienunternehmen mit langer Tradition im Westen Österreichs. Als Spezialist in der industriellen Fertigung von Komponenten für die Fenster- und Türenindustrie positioniert sich das Unternehmen im globalen Wettbewerb durch konsequente Qualitätsorientierung und durch den ständigen technischen Innovationsgeist mit großem Erfolg. Als verantwortungsbewusster Arbeitgeber legt das Unternehmen großen Wert auf fachliche und persönliche Weiterentwicklung der Mitarbeiter. Nach zwei Jahrzehnten der erfolgreichen Expansion im...

## **VERTRIEBSLEITUNG ASIA-PACIFIC & MENA (M/W/D), BAUNEBCENGEWERBE, WEST-ÖSTERREICH**

**Branche:** Baunebcengewerbe, Beschlägeindustrie  
**Zielgruppe:** Händlerorganisationen und Distributoren im Baugewerbe,...  
**Kennwort:** Open doors for great...

**Gehalt:** ab € 70.000,- brutto/Jahr inkl. variable Anteile, je nach Qualifikation und Erfahrung auch mehr möglich

### Wir wollen

- eine professionelle Verkaufspersönlichkeit mit profunden Erfahrungen im Bereich der nachhaltigen Entwicklung von internationalen Märkten im indirekten Vertriebsmodell
- einen starken Branchenbezug zum Baunebengewerbe (Voraussetzung!)
- idealerweise mehrjährige Erfahrung in der Fenster-Türen-Beschlagindustrie in einer Sales Position mit hoher Verantwortung
- eine fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung mit relevantem und gut aufgebautem Produktwissen mit Affinität zur Innovation
- die professionelle Bedienung von allen gängigen und notwendigen EDV-Programmen, wie CRM, MS Office, Konferenzlösungen etc.
- Erfahrungen auf dem Business Parkett in Asien...

### Sie wollen

- eine Karrierechance als Führungskraft in einem stabilen Familienunternehmen mit hervorragender Marktpräsenz und internationaler Positionierung
- eine Aufgabe mit viel Wachstumspotential sowohl geschäftlich als auch auf der Persönlichkeitsebene
- ein kleines und interkulturelles Sales Team in dezentralen Organisationseinheiten führen
- Märkte mit völlig unterschiedlichen Strukturen langfristig und flexibel entwickeln und dabei die volle Budgetverantwortung tragen
- bestehende Distributoren und Händlerbetriebe analysieren und optimal steuern sowie neue fruchtbare Kooperationen schließen
- das Unternehmen auf wichtigen großen Messen präsentieren, den Kontakt zu...

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen eine internationale Vertriebsregion mit voller Budgetverantwortung und steuern ein Team von 3 - 5 Personen, teilweise direkt in den Märkten.
- Sie analysieren weniger erschlossene Länder und Regionen und arbeiten an Strategien für erfolgreiche Expansion inkl. der akquisitiven Gewinnung von Kooperationspartnern.
- Sie unternehmen Dienstreisen in Ihre Gebiete, organisieren sich effizient und flexibel und sorgen für ausreichende Präsenz des Unternehmens.
- Sie reporten direkt an die Geschäftsleitung, planen Absatz und Budget, übernehmen das laufende Monitoring der Ergebnisse.
- Sie verantworten das gesamte Marketing in Ihren Zielgebieten und arbeiten mit dem...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



**Menschen im Vertrieb**

Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Stempfergasse 3, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)