



Unser Auftraggeber beschäftigt sich seit über 10 Jahren sehr erfolgreich mit nachhaltiger Energiegewinnung und bietet für Privat- und Gewerbekunden rund um das Energiemanagement optimale Komplettlösungen an. Durch die Beteiligung des größten österreichischen Energieversorgers profitieren alle Kunden des Unternehmens, das sich inzwischen zum Spezialisten für Photovoltaik entwickelt hat. Das Team unseres Auftraggebers deckt von der Beratung, Planung und Förderabwicklung bis zur Montage sämtliche Bereiche von effizienten Photovoltaik-Anlagen und Speicherlösungen an. Durch das eigene...

GEBIETS - VERKÄUFER (M/W/D) FÜR NACHHALTIGE ENERGIELÖSUNGEN WIEN

Branche: Energiewirtschaft, erneuerbare Energien

Zielgruppe: Gewerbe- und Privatkunden, öffentliche Einrichtungen

Kennwort: Energielösungen

Gehalt: ab € 60.000,- bis ? 100.000,-
Provisionsumsatz realistisch möglich, inkl. monatlicher fixer Akontolösung

Wir wollen

- idealerweise eine fundierte technische Ausbildung (Lehre, HTL, Matura), wobei auch ein kaufmännischer Abschluss mit technischem Verständnis möglich ist
- eine dynamische, eigenverantwortliche Persönlichkeit, die ihr Vertriebsgebiet mit großer Begeisterung für nachhaltige Energiegewinnung übernimmt
- idealerweise bereits ein Netzwerk zu potentiellen Kunden aus der bisherigen Tätigkeit
- eine proaktive sowie strukturierte Vorgehens- und Arbeitsweise am Markt
- eine lösungskompetente Beratung aller Kunden einschließlich einer guten Vorort-Konzipierung der aufzustellenden Anlage
- einen Wohnort im oder das Vertriebsgebiet Wien und eine hohe Reisebereitschaft in...

Sie wollen

- in einem seriösen Unternehmen mit absoluten Zukunftsmarkt tätig sein, bei dem ein äußerst starker Partner im Hintergrund steht
- eine gewisse Grundauslastung mit Leads seitens des Unternehmens, aber auch durch Empfehlungen und eigene Akquise weitere Kundenpotentiale schaffen und sichern
- Ihre Verkaufsaktivitäten gut steuern und dokumentieren sowie weitere Prozessschritte dem verlässlichen Team im Unternehmen übergeben
- eine absolute freie Zeiteinteilung und somit Ihr eigener Chef sein
- Ihren Erfolg selbst in der Hand haben und eigenverantwortlich agieren
- ausgezeichnete Provisionsmöglichkeiten die absolut realistisch und nachweisbar erreichbar sind.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen das zugeordnete Vertriebsgebiet und nutzen Kundenpotentiale zum Thema erneuerbare Energien.
- Durch die selbständige und eigenverantwortliche Ausarbeitung von effizienten Energie-Konzepten für die Kunden positionieren Sie das Unternehmen als kompetenten ? Komplettanbieter?.
- Sie kontaktieren an Sie weitergegebene Leads, welche vom Unternehmen generiert werden, nützen Kontakte aus Ihrem eigenen Netzwerk bzw. Kundenpotentiale aus Empfehlungen und bearbeiten diese umgehend und mit hoher Qualität.
- Gemeinsam mit dem Team unseres Auftraggebers sorgen Sie dafür, dass alle Schritte von Beratung, Planung und Abwicklung der maßgeschneiderten Energielösungen bestens...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at