



Unser Auftraggeber - das Unternehmen Brucha - ist ein eigentümergeführter, österreichischer Produzent und Qualitätsführer von Bauelementen mit einer hervorragenden Marktpositionierung. Insbesondere in der Marktnische "Kühlraumbau" sieht man sehr große Marktpotentiale. In dieser Sparte bietet Brucha ein einzigartiges Sorglos-Paket für die Kunden, bei dem einerseits die gesamte Montage von firmeneigenen Teams erledigt, andererseits aber auch der Großteil der notwendigen Komponenten der Kühlräume selbst produziert wird. In dieser Produktkategorie expandiert das Unternehmen weltweit und wird...

VERTRIEBSPROFI IM AUSSENDIENST (M/W/D), BRUCHA; KÜHLRAUMBAU, BAYERN UND BADEN-WÜRTTEMBERG

Branche: Bau- und Baunebengewerbe

Zielgruppe: Lebensmittelhandel,
Lebensmittelindustrie,
Pharmaindustrie

Kennwort: Kühlraumbau

Gehalt: ab € 0,- überdurchschnittliches Fixgehalt
bei facheinschlägiger Vorerfahrung auch
mehr möglich

Wir wollen

- eine adäquate Ausbildung entweder im Bauwesen, Kälte-Klima-Bereich oder ein vergleichbares aufgebautes Wissen
- idealerweise praktische Erfahrungen im Vertrieb in den oben genannten Branchen oder Erfahrungen aus dem baulichen Projektgeschäft (Generalunternehmen, Hallenbauer, Hochregallagerbau, etc.)
- ein rasches Einfinden in die Aufgabenstellung durch die fundierte Branchenkenntnis
- idealerweise ein bestehendes Netzwerk zu potentiellen Kunden bzw. die Bereitschaft dieses aktiv aufzubauen
- eine Verkäuferpersönlichkeit, welche sich zu 100% selbst motivieren und eigenständig arbeiten kann
- eine engagierte Persönlichkeit mit Leistungswillen sowie mit Spaß und...

Sie wollen

- in einem eigentümergeführten, äußerst stabilen Unternehmen mit ausgezeichnetem Ruf langfristig arbeiten
- den Nutzen von hohem Eigenfertigungsgrad, hoher Produktvielfalt und eigener Montage am Markt platzieren
- sich ausschließlich auf den Außendienstverkauf konzentrieren können
- mit einem starken Expertenteam im Rücken erfolgreich agieren - Planungsabteilung, Vertriebsinnendienst, eigene Reklamationsabteilung bis hin zu eigenen Projektleitern, welche die Kundenprojekte abwickeln
- durch den starken Expansionskurs des Unternehmens potentielle Entwicklungsmöglichkeiten nutzen können
- eine intensive Einschulung direkt am Produktionsstandort in Österreich sowie...

Ihre Aufgaben

- Sie bekommen, abhängig von Ihrem Wohnort, ein Vertriebsgebiet zugewiesen in dem Sie eigenständig den Vertrieb organisieren.
- Sie legen einen starken Fokus auf den Vertrieb. Planungsarbeiten, Angebotskalkulation bis hin zu Koordination der Abwicklung des Projektes werden von Kollegen, in Abstimmung mit Ihnen, übernommen. Somit wird der Verkäufer vom ersten Termin an vom Innendienst und anderen Stellen im Unternehmen unterstützt.
- Sie arbeiten stark mit den Vertriebskollegen aus den anderen Gebieten zusammen, vor allem bei gebietsübergreifenden Projekten.
- Sie haben eine hohe Branchenkenntnis und sind dadurch in der Lage sich relativ schnell in die Tätigkeit einzufinden.
- Sie...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



MENSCHEN IM VERTRIEB
RECRUITING · TRAINING · CONSULTING

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at