



Es ist eine beeindruckende Erfolgsgeschichte, auf die unser Auftraggeber verweisen kann. Das österreichische Familienunternehmen ist seit über 25 Jahren Anbieter von Wellness- und SPA-Produkten mit höchstem Qualitätsanspruch und konnte sich aufgrund vielfacher internationaler Auszeichnungen zu einem der globalen Top-Händler etablieren. Mehr als 21000 zufriedene Kunden nutzen das Wohlfühl-Angebot des Unternehmens welches von Whirlpools und Swim-Spas bis hin zu Saunen und Infrarot-Kabinen reicht. "Ambiente zum Wohlfühlen" wird für die zufriedenen Kunden geschaffen und ist...

VERKÄUFER - PERSÖNLICHKEIT (M/W), WELLNESS, VORARLBERG

Branche: Wellness-Lösungen
Zielgruppe: Privatkunden
Kennwort: Wellness

Gehalt: ab € 50.000,- Jahresbrutto - Zielgehalt, mit der realistischen Möglichkeit, dies deutlich zu übertreffen

Wir wollen

- eine ziel- und abschlussorientierte Persönlichkeit, welche sich perfekt auf die unterschiedlichen Ansprechpartner einzustellen weiß
- kaufmännisches Denken und idealerweise eine mehrjährige Berufserfahrung im B2C-Direktverkauf
- gerne auch eine/n Newcomer/in mit Verhandlungsgeschick, Begeisterungsfähigkeit und hoher Eigenmotivation
- jedenfalls eine dynamische Persönlichkeit, welche sich gut mit Tipp-Gebern und Markt-Multiplikatoren zu vernetzen weiß
- versierte MS-Office-Anwenderkenntnisse, ein seriöses Auftreten sowie den Willen zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- eine selbständige und strukturierte Arbeitsweise mit der Bereitschaft...

Sie wollen

- eine steigend hohe Anzahl von interessierten Kunden mit Top-Produkten für das Thema "Wellness und Wohlfühlen" begeistern
- Lösungen verkaufen, welche bei Ihren Kunden in vorbeugender sowie therapeutischer Hinsicht zur persönlichen Gesundheit einen wesentlichen Beitrag leisten
- für ein österreichisches Familienunternehmen tätig sein, welches Ihren Einsatz und Ihre Leistungen wertschätzt und würdigt
- sich auch durch laufende Weiterbildungen zum unverzichtbaren Ansprechpartner in der Branche entwickeln
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in welcher Sie auch Kunden in deren privater Umgebung beraten
- sehr attraktive und nach oben hin offene...

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für die telefonische und schriftliche Betreuung von Interessenten bzw. für die Bedarfserhebung beim Kunden vor Ort.
- Verlässlich und kompetent übernehmen Sie die anschließende Beratung der kaufinteressierten Bedarfsträger in der Niederlassung einschließlich aller Preisverhandlungen.
- Sie nehmen aktiv jährlich an 3-5 externen Messen teil und führen dort engagierte Verkaufsgespräche mit interessierten Besuchern.
- Durch die gewissenhafte Bearbeitung von Anfragen aus grenznahen Regionen tragen Sie wesentlich zum Ausbau der Marktpräsenz in der Schweiz bei.
- Sie nehmen regelmäßige an Produktschulungen und Verkaufs-Trainings zur...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at