



Als international agierendes Traditionsunternehmen ist unser Auftraggeber einer der führenden Hersteller von Industrie-Waschanlagen. Das Produktspektrum ist breit gefächert und hochinnovativ. Als logische Konsequenz genießt das Unternehmen einen ausgezeichneten Ruf am Markt. Die Kompetenzen liegen u. a. in der Reinigung von Zügen, Straßenbahnen, LKW's und Automobilen. Neben den wirtschaftlichen Vorteilen für seine Kunden stellt unser Auftraggeber ebenso ökologisch nachhaltige Aspekte in den Vordergrund, das beweist beispielsweise die Entwicklung und Produktion von...

ACCOUNT MANAGER (M/W/D) INDUSTRIE-WASCHANLAGEN, WIEN/NÖ/OÖ

Branche: gewerbliche Waschanlagen

Zielgruppe: Werkstätten, Autohäuser, Tankstellen, Verkehrsbetriebe

Kennwort: car-clean

Gehalt: ab € 60.000,- Jahresbrutto, je nach Erfolg und Qualifikation mehr möglich

Wir wollen

- eine motivierte und engagierte Vertriebspersönlichkeit mit Erfahrungen im B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich von Werkstätten-Einrichtung, Tankstellenzubehör, Land-/Baumaschinen, Staplern, technischem Spezialbedarf, etc.
- eine abgeschlossene technische Ausbildung vorzugsweise im Bereich Maschinenbau oder Elektrotechnik sowie den Lebensmittelpunkt zwischen Wien und Steyr
- eine hohe Betreuungsqualität der vielen Bestandskunden, aber auch Freude an der Gewinnung neuer Kunden
- unternehmerisches Denken, Abschlussstärke, Zielorientierung und eine hohe Beratungskompetenz
- Freude im eigenverantwortlichen Vertrieb von technisch anspruchsvollen Lösungen
- ...

Sie wollen

- vom Home-Office aus eine international angesehene Marke präsentieren
- erstklassige Produkte und Lösungen sowie dazugehörige Finanzierungsmodelle anbieten
- als kompetenter Ansprechpartner für Ihre Kunden Angebote konfigurieren und kalkulieren sowie die gewonnenen Projekte in der Umsetzungsphase begleiten
- in einem ausgesprochen angenehmen Arbeitsumfeld tätig sein, in dem Fairness im Vordergrund steht und in die Weiterentwicklung der Mitarbeiter investiert wird
- einen neutralen Mittelklasse-Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- ein sehr attraktives Gehaltsmodell mit hohem Fixanteil sowie einer erfolgsorientierten Komponente.

Ihre Aufgaben

- Sie pflegen den laufenden Kontakt zu einer Vielzahl von bestehenden Kunden, generieren regelmäßig Anschluss-Aufträge und entwickeln sich so zum unentbehrlichen Ansprechpartner im Vertriebsgebiet.
- Sie akquirieren selbständig laufend neue Kunden, vorwiegend KFZ-Werkstätten, Tankstellen und Autohäuser.
- Sie planen kundenindividuelle Lösungen und begleiten Ihre Projekte bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- Sie nehmen regelmäßig an Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen teil und berichten direkt an die Vertriebsleitung in Süd-Deutschland.
- Sie schulen Ihre Kunden in Bezug auf die Handhabung der Anlagen und präsentieren laufend Weiterentwicklungen und...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at