



Unser Auftraggeber ist der Weltmarktführer in der Fertigung, Installation, Modernisierung und Wartung von Aufzügen, Fahrtreppen und Fahrsteigen. Das Unternehmen steht seit rund 160 Jahren für kundenspezifische Top-Lösungen und Service-Excellence - ganz egal, ob der Kunde ein anspruchsvolles Aufzugssystem für das höchste Gebäude der Welt benötigt oder einen einfachen Aufzug für ein zweigeschossiges Wohnhaus. Höchste Qualitätsansprüche, innovative Technologien sowie ein starker Fokus auf die Entwicklung der Mitarbeiter sichern unserem Auftraggeber die dauerhafte Loyalität der...

VERTRIEBS - PERSÖNLICHKEIT (M/W/D) AUFZUGSTECHNIK, OBERÖSTERREICH

Branche: Aufzugstechnik
Zielgruppe: Hausverwaltungen, Gewerbe, Hotellerie, Consulter
Kennwort: Elevator

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto fix plus Variablen, je nach Qualifikation und Erfolg deutlich mehr realistisch

Wir wollen

- eine engagierte Vertriebspersönlichkeit mit analytischen Fähigkeiten und strukturierter Zielverfolgung, idealerweise mit Erfahrung im Verkauf von Dienstleistungen im technischen Umfeld
- eine abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung (HTL, HAK oder Lehrabschluss), z. B. im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, etc.
- hohe Kunden- und Lösungsorientierung sowie Praxiserfahrung in der Betreuung von Industrie-/Gewerbekunden, Hotellerie, öffentlichen Einrichtungen bzw. Consultern im technologischen Segment
- Eigeninitiative, Motivation und einen transparenten Kommunikationsfluss innerhalb des Teams
- eine konsequente und verlässliche Kundenbetreuung, eine hohe...

Sie wollen

- Ihre vertrieblichen Qualitäten in einem Unternehmen mit exzellenter Marktpositionierung gewinnbringend umsetzen
- ein stabiles und langfristiges Dienstverhältnis mit Perspektiven im Konzernumfeld
- für unterschiedliche, zum Teil sehr große Kunden ein wichtiger Ansprechpartner im Bereich der Personenbeförderung sein
- eine Position mit hoher Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- einen bestehenden Kundenstamm übernehmen, diesen bestens betreuen sowie neue Kunden aus verschiedenen Branchen mit Ihren Lösungen begeistern
- ein sehr attraktives Gehaltspaket mit hohem Fixanteil sowie einen neutralen Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen eine bedeutende Anzahl von bestehenden Kunden und beraten diese in Sachen Wartungsverträge, Serviceleistungen, etc.
- Durch Ihre Aktivitäten verstehen Sie es, sich ein breit gestreutes Netzwerk aufzubauen und dadurch neue Kontakte bzw. Aufträge in der Region zu generieren.
- Mit Ihrem fachlichen Know-How, ergänzt durch spezifische Schulungen und Trainings, punkten Sie bei Ihren Ansprechpartnern mit individuellen Lösungen.
- Sie sind im überwiegenden Teil Ihrer Tätigkeit im Vertriebs-Außendienst in Oberösterreich tätig, organisieren Ihre Touren und Termine eigenständig und führen 2-3 qualifizierte Kundengespräche pro Tag.
- Sie halten eine enge Kommunikation zu den...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at