



Für unseren Auftraggeber ist die Liebe zur Natur und zur nachhaltigen Bewirtschaftung von landschaftlich genutzten Böden das Kernelement der unternehmerischen Tätigkeit. Seit fast 2 Jahrzehnten ist dieses eigentümergeführte Unternehmen in der Steiermark ein anerkannter Experte für besondere Herausforderungen in den Bereichen Grünflächen und Obstanbau. Die langfristigen Kundenbeziehungen basieren auf fachlicher Beratungskompetenz sowie auf einer besonderen Auswahl an Qualitätsrohstoffen und Produkten für den Anwender. Als Nachfolge im Verkaufsteam suchen wir für die Bundesländer im Osten...

AUSSENDIENST-VERKAUFSPROFI (M/W/D), OBSTKULTUREN, OST- UND SÜDÖSTERREICH MIT HOME OFFICE

Branche: Handel mit Spezialprodukten für den Obstanbau

Zielgruppe: landwirtschaftliche Betriebe - von bäuerlichen Betrieben bis große...

Kennwort: Beerige Erfolge!

Gehalt: ab € 45.000,- brutto/Jahr inkl. variable Anteile wie Provisionen, je nach Qualifikation und Erfolg auch mehr möglich, Dienstwagen zur Privatnutzung

Wir wollen

- eine professionelle und erfolgshungrige Verkaufspersönlichkeit mit mehreren Jahren Erfahrung im Außendienst
- eine fundierte fachliche Basis mit einer landwirtschaftlichen Ausbildung (idealerweise HLFS) und Praxis in einem landwirtschaftlichen Betrieb
- Erfahrung in der verkäuferischen Betreuung der genannten Zielgruppen mit viel Überzeugungskraft und Ausdauer
- Reisebereitschaft im Osten und Süden Österreichs mit mindestens 2-3 Auswärts-Übernachtungen pro Woche
- Englischkenntnisse für den laufenden Kontakt mit Lieferanten im europäischen Ausland
- Freude an der Selbstorganisation und an der strukturierten Akquisearbeit
- Verlässlichkeit und Loyalität wie auch...

Sie wollen

- in einem stabilen und sehr gut positionierten Unternehmen Ihre Verkaufskarriere fortsetzen
- nicht mit großen internen Strukturen beschäftigt sein, sondern kurze und klare Entscheidungswege in einem kleinen und schlagkräftigen Team
- Ihre Stärken in der Beratung und Betreuung von landwirtschaftlichen Betrieben weiter vertiefen
- Naturprodukte verkaufen, die einen klaren Nutzen stiften und wenig Wettbewerb haben
- eine Position aus dem Home Office mit größtmöglicher Freiheit in der Selbstorganisation und der Zeiteinteilung
- viel Abwechslung durch den Außendienst, aber mit überschaubaren Entfernungen und gelegentlichen Reisen zu Lieferantenbetrieben
- ein sehr attraktives Gehaltspaket...

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen den bestehenden Kundenstamm und sorgen für Kontinuität in der Betreuung der Ansprechpartner.
- Sie bauen Ihre Kundenstruktur konsequent aus und akquirieren laufend neue Interessenten.
- Sie sind im permanenten Abstimmungsprozess mit Lieferanten und sorgen für eine verlässliche Auftragsabwicklung.
- Sie präsentieren das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen mit fachlichem Bezug und sorgen für wachsende Netzwerke.
- Sie fungieren als Fachexperte und Verkäufer gleichzeitig und investieren Ihre Zeit für den Aufbau von vertrauensvollen und langfristigen Kundenbeziehungen auf Augenhöhe.
- Sie planen Ihre Touren selbständig, dokumentieren Ihre Aktivitäten regelmäßig und...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at