



Unser Auftraggeber liefert seit über 40 Jahren Spitzentechnologie im Bereich der erneuerbaren Energien und ist der größte österreichische Hersteller von Heizungswärmepumpen für die Gebäudetechnik. Neben der hervorragenden Marktposition im Bereich effizienter Heiz- und Kühlsysteme mit hoher ökologischer Ausrichtung, ist das Unternehmen auch Innovationsführer in der einzigartigen Regeltechnik, welche durch das Erkennen und Nutzen der jeweils günstigsten Energiequellen auf die individuellen Bedürfnisse der Nutzer reagiert.
Um die überdurchschnittlichen...

SALES MANAGER EXPORT (M/W/D) ENERGIESYSTEME

Branche: Heiz- und Kältetechnik
Zielgruppe: Importeure, Großhandel
Kennwort: Export

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto fix plus
Erfolgshonorar, je nach Qualifikation und
Erfolg deutlich mehr realistisch

Wir wollen

- eine fundierte Ausbildung im Bereich Heizungs- bzw. Kältetechnik
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, jede weitere Sprache ist ein Vorteil, aber kein Musskriterium
- ein sicheres Auftreten und ausgezeichnete kommunikative Umgangsformen
- idealerweise bereits Erfahrungen im internationalen Vertrieb
- gerne auch regionale Verkäufer aus der GWHK-Branche, die in den internationalen Vertrieb einsteigen wollen oder auch aus dem technischen Montagebereich kommen
- Ehrgeiz und Leidenschaft für eine spannende und abwechslungsreiche Vertriebsaufgabe
- eine internationale Reisebereitschaft von...

Sie wollen

- in einem renommierten, stabilen österreichischen Unternehmen langfristig tätig sein und die Karrierechance nutzen
- die bereits betreuten Märkte übernehmen, weiter ausbauen und motiviert neue Kundenbeziehungen erfolgreich und aktiv aufbauen
- einen persönlich breiten Gestaltungsspielraum um die relevanten Märkte mit Ihrem Fach-Know how und Ihrer überzeugenden Herangehensweise zu bearbeiten
- Ihre bisherigen Verkaufserfahrungen einbringen und diese durch abwechslungsreiche sowie spannende Aufgaben permanent weiter ausbauen
- die unterschiedlichsten Kulturen und Mentalitäten kennenlernen und für Ihre Kontaktpersonen ein kompetenter und...

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen nach einer Einschulung ganz konkrete Regionen Europas von Ihrem Kollegen und bauen aus diesem Bestand erfolgreich und engagiert neue Märkte und Kundenbeziehungen auf.
- Sie nehmen an internationalen Messe-Auftritten des Unternehmens, der Handelskammer und auch Ihrer Kunden teil und generieren dadurch interessante Geschäftskontakte.
- Verlässlich und kompetent werden bestehende Kunden (Importeure und Großhändler) in den mit Ihnen individuell abgestimmten Ländern regelmäßig betreut.
- Beim Aufbau neuer Kunden in der Zielgruppe analysieren Sie die jeweiligen Marktbedingungen, nutzen Ihre Netzwerkaktivitäten und arbeiten dabei...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at