



Unser Auftraggeber ist der Spezialist im Handel von Fahrzeug- und Motoren-Ersatzteilen. Das Unternehmen verfügt über ein internationales Netzwerk aus renommierten Zulieferern. Höchste Qualität der Produkte bei bestem Preis-/Leistungsverhältnis sowie ein kompetentes Service stehen absolut im Vordergrund. Die außergewöhnlichen Lagerkapazitäten und das besonders breite Produktangebot stellen eine rasche Verfügbarkeit der Ware für den unterschiedlichen Bedarf der Kunden sicher, zu welchen auch namhafte Unternehmen des Mitbewerbs zählen.

MITARBEITER VERKAUF - INNENDIENST (M/W/D) FAHRZEUG-ERSATZTEILE, GROSSRAUM LINZ

Branche: Großhandel KFZ-Teile
Zielgruppe: Werkstätten, Frächter, Baugewerbe
Kennwort: Turbo

Gehalt: ab € 2.600,- brutto pro Monat (bei entsprechender Qualifikation deutlich mehr möglich)

Wir wollen

- eine engagierte Persönlichkeit mit Verkaufsgeschick, organisatorischen Fähigkeiten und gutem technischen Background
- idealerweise Erfahrungen im Verkauf von Fahrzeug- und Motoren-Ersatzteilen sowie im Umgang mit der Zielgruppe
- vorzugsweise eine abgeschlossene technische Ausbildung als KFZ-Mechaniker, Mechatroniker, etc. oder einen eigendefinierten "begnadeten Zangler".
- eine kommunikative Person mit einer ausgeprägten Kunden- und Serviceorientierung
- einen verlässlichen und multitaskingfähigen Teamplayer, der sich mit Freude auch um administrative Tätigkeiten kümmert.

Sie wollen

- sich in einem etablierten Unternehmen mit hoher Innovations-Dynamik und schnellen Entscheidungswegen engagieren
- Ihre Vertriebsaktivitäten ausschließlich im Verkaufsbüro auf interessierte Bestandskunden konzentrieren
- ein selbständiges, herausforderndes Aufgabengebiet mit Verantwortung übernehmen und sich dabei immer auf die Hilfe und Unterstützung von erfahrenen und kooperativen Kollegen stützen können
- eine langfristige Tätigkeit mit einem hohen Grad an Eigenständigkeit und Eigenverantwortung
- eine attraktive Vergütung sowie die Chance zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und beraten bestehende Kunden am Pult oder per Telefon sowohl in technischen Fragen, als auch in der kaufmännischen Auftragsabwicklung.
- Mit Ihrem Kommunikationsgeschick führen Sie kompetente Verkaufsgespräche und bieten Ihren Kunden durch Cross- und Upselling einen echten Mehrwert.
- Zudem arbeiten Sie eng mit dem Außendienst des Unternehmens zusammen und versuchen gemeinsam die besten Lösungen für die Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden zu finden.
- Intern nützen Sie das Angebot von laufenden Weiter- und Fortbildungen, um für Ihre Kunden eine verlässliche Ansprechperson zu sein und technisch am neusten Stand zu bleiben.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at