



Unser Auftraggeber ist ein global tätiger Konzern mit eigenen Niederlassungen in über 45 Ländern. Die Unternehmensgruppe beliefert unterschiedliche Industrien weltweit mit Spezialchemikalien und Nahrungsmittelzusatzstoffen. Die in Wien ansässige Niederlassung bedient mit 2 weiteren Standorten den gesamten CEE/SEE-Raum. Im Portfolio des Unternehmens befinden komplexe und beratungsintensive Substanzen für diverse industrielle Herstellungsverfahren. Ausgehend von einem bereits aufgebauten und zu übernehmenden Kundenstock sind die Marktpotenziale in den Gebieten Österreich, Tschechien, Slowakei und...

TECHNICAL SALES MANAGER (M/W/D), INDUSTRIAL SYNTHESIS SEE, STANDORT WIEN

Branche: chemische Industrie

Zielgruppe: Produktionsbetriebe sowie chemische Industrie

Kennwort: Industrial Sythesis

Gehalt: ab € 60.000,- brutto/Jahr

Wir wollen

- eine fundierte technische Ausbildung im Bereich der Chemie (Lehre, HTL, UNI/FH) oder vergleichbares aufgebautes Wissen
- ausgezeichnete Deutsch-, aber auch Englischkenntnisse (Konzernsprache Englisch); weitere Sprachen von Vorteil (Ungarisch, Tschechisch, Slowakisch)
- eine professionelle Verkaufspersönlichkeit mit starkem Beratungsansatz für die langfristige Kundenbetreuung, die mit Freude gezielte Akquiseakzente am Markt setzt
- einen versierten Beziehungsmanager mit Verhandlungsgeschick auf hohem Level sowohl im Kunden- als auch im laufenden Lieferantkontakt
- idealerweise einen Wohnort nahe Wien, wobei bei idealer fachlicher...

Sie wollen

- in einem renommierten und global tätigen Konzern langfristig tätig sein
- in Ihrer Produktparte alle Bestandskunden in Österreich, Slowakei, Tschechien und Ungarn übernehmen, wobei vor allem zu Beginn der Fokus auf Österreich liegen wird
- den gesamten Verkaufsprozess von der Erstansprache, über die fachliche Beratung und Angebotslegung bis hin zu After-Sales-Aktivitäten operativ verantworten
- eine hohe Reisetätigkeit (ca. 30-50%) sowohl bei Kunden als auch bei Lieferanten Ihres Unternehmens
- ein attraktives Gehaltspaket mit einem Dienstwagen zur Privatnutzung.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Umsatz- und Kundenverantwortung für die gesamte Produktgruppe in den angegebenen Märkten und entwickeln die Kennzahlen langfristig weiter.
- Sie identifizieren laufend neue Verkaufsmöglichkeiten bei Bestands- wie Neukunden und schließen entweder auf Projektbasis oder mit langfristigen Rahmenverträgen Geschäfte ab.
- Sie übernehmen zu Beginn vor allem den österreichischen Markt und tasten sich dann sukzessive an weitere Länder heran.
- Sie arbeiten intern mit den unterschiedlichen Abteilungen zusammen, erstellen und kalkulieren aber sämtliche Angebote und Rahmenverträge eigenverantwortlich und selbstständig.
- Sie bewegen sich...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at