



Es ist eine außergewöhnliche Erfolgsstory, die unser Auftraggeber vorzuweisen hat. Als eines der Pionier-Unternehmen in der Herstellung von Pellets-Heizungen hat der Traditionsbetrieb bereits vor Jahren den erfolgreichen Wandel hin zum Komplettanbieter von Systemlösungen für nachhaltige und effiziente Wärme- und Energiegewinnung vollzogen. Dabei gelang es, die Symbiose aus Tradition und Innovation zu perfektionieren, denn über 80000 internationale Kunden (vorw. landwirtschaftliche Betriebe, Gewerbetreibende, Tourismusbetriebe, Energieversorger und Besitzer von...

TECHNISCHEN GEBIETSLEITER (M/W/D) SÜDTIROL

Branche: Green Energy
Zielgruppe: Installateure, Heizungsbauer, Planer, Privatkunden
Kennwort: Biomasse

Gehalt: ab € 50.000,- Jahresbrutto fix in der Einarbeitungsphase, danach deutlich mehr realistisch

Wir wollen

- eine kommunikative Persönlichkeit mit Vertriebserfahrung und hoher Lösungsorientierung sowie einen Wohnsitz im Raum Südtirol
- ein hohes Interesse zu Themen wie "Holz als Brennstoff", "ökologische Energiegewinnung", "Biomasse-Nutzung", etc.
- idealerweise einen heizungstechnischen Hintergrund bzw. ein gutes Netzwerk zu Installateuren und Heizungsbauern in Südtirol
- ein hohes Maß an Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit gepaart mit einer ausgeprägten Serviceorientierung
- eine Persönlichkeit, die sich selbst organisieren kann und ihr zugeteiltes Vertriebsgebiet eigenständig im Griff hat sowie das große Potential des Produktes am Markt erkennt und umsetzt
- als unbedingte...

Sie wollen

- in einem etablierten Traditionsunternehmen mit erstklassigen Lösungen, einem äußerst wertschätzenden "Miteinander" und in einem Job mit hohem Entwicklungspotential tätig sein
- eine steigend hohe Anzahl von interessierten Kunden mit Top-Produkten für das Thema "zukunftsorientiertes Heizen" begeistern
- Lösungen verkaufen, welche in Sachen Schonung von Umwelt und Ressourcen einen wesentlichen Beitrag leisten
- einen strukturierten Einschulungsprozess, bei welchem Ihnen alle Werkzeuge für eine erfolgreiche Zukunft im Unternehmen in die Hand gegeben werden
- ein sehr attraktives Gehaltspaket mit einem ungedeckelten Provisionssystem sowie einen Mittelklasse-Dienstwagen, der Ihnen auch zur...

Ihre Aufgaben

- Sie erhalten nach einer mehrwöchigen Einschulung ein Ihnen zugewiesenes Vertriebsgebiet, welches Sie eigenverantwortlich übernehmen und selbstständig betreuen.
- Bei Ihren Vertriebsaktivitäten bearbeiten Sie konsequent eine hohe Anzahl von Anfragen interessierter Personen aus der Zielgruppe.
- Zusätzlich betreuen und gewinnen Sie Partner-Unternehmen, wie z. B. Installations-Betriebe, Heizungsbauer oder Planer.
- Sie agieren, je nach Wohnsitz, von Ihrem Home-Office aus und organisieren sich dadurch sehr selbstständig in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie entwickeln gemeinsam mit Ihren Kunden unterschiedliche Heizkonzepte, stellen eine lösungsorientierte Beratung sicher und sorgen mit Ihren...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögeltgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at