



Unser Auftraggeber steht seit über 100 Jahren für höchste Qualität, Innovation und Kundenbewusstsein in der Herstellung von Turbinen, für die Vollautomatisierung von Wasserkraftanlagen und für die verlässliche Gewinnung von sauberem Ökostrom. Gerade deshalb gilt das weltweit agierende Familienunternehmen als einer der Technologieführer in der Ausstattung von Wasserkraftwerken durch unterschiedliche Wasserturbinentypen. Die Kompetenz, Gesamtlösungen auf hohem Entwicklungs- und Produktionsniveau, einhergehend mit ausgeprägter Kundenorientierung und Marktnähe zu bieten,...

VERTRIEBSLEITER INTERNATIONAL (M/W/D) SONDERMASCHINENBAU

Branche: Maschinenbau
Zielgruppe: Betreiber von Wasserkraftwerken,
Energie-Unternehmen
Kennwort: Turbine

Gehalt: ab € 70.000,- Jahresbrutto, je nach
Qualifikation und Erfolg deutlich mehr
realistisch

Wir wollen

- eine professionelle Managerpersönlichkeit mit starkem Bezug zur Ebene des Sondermaschinenbaus
- fundiertes Knowhow im Bereich Vertriebsleitung/Vertriebssteuerung sowie Freude an der eigenen operativen Vertriebstätigkeit im internationalen Projektgeschäft
- technische Kompetenz, idealerweise ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau oder Elektrotechnik
- hervorragendes Auftreten mit klarem Führungsanspruch, perfekte Präsentations- und Kommunikationsskills
- eine globale Reisebereitschaft (ca. 30 %),...

Sie wollen

- bei einem österreichischen Traditionsunternehmen in einer gehobenen und verantwortungsvollen Managementposition tätig sein und Ihre Ideen zur Gestaltung einer modernen Vertriebsausrichtung umsetzen
- maßgeblich Einfluss in der Weiterentwicklung der Vertriebsstrukturen im Unternehmen sowie am Ausbau der internationalen Marktposition nehmen
- ambitionierte Strategien für einen effizienten und performancegetriebenen Eintritt in neue Märkte implementieren
- die Herausforderungen der Zukunft in der sich wandelnden Industrie bereits heute zum...

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Verantwortung für die Weiterentwicklung, Steuerung und strategische Ausrichtung des bestehenden, international agierenden, Vertriebsteams.
- Sie koordinieren Aktivitäten mit wichtigen Key Accounts und begleiten aktiv Ihre Vertriebsmitarbeiter, z.B. bei wichtigen Vertragsverhandlungen.
- Sie berichten an die Geschäftsführung in Tirol und stehen in laufender enger Abstimmung mit dem Projektmanagement und der Technik.
- Sie erkennen attraktive Chancen für den Eintritt in neue Märkte und sorgen so für eine langfristig angelegte Wachstumsstrategie und deren Implementierung.
- Sie verantworten Umsatz und Deckungsbeitrag des gesamten Geschäftsbereiches sowie weitere KPIs in Form...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at