



Unser Auftraggeber ist ein europaweit agierendes Unternehmen, welches seit vielen Jahrzehnten erfolgreich Autoglasscheiben produziert und vertreibt. Diese Qualitätsprodukte werden sowohl im Erstausrüstungsmarkt, als auch im Ersatzteilmarkt über unterschiedliche Kanäle verkauft. Im After Market werden Autoglasler, Werkstätten und Autoteilehändler über Nacht beliefert. Unser Auftraggeber will den österreichischen Ersatzteilmarkt mit der direkten Beratung von Kunden weiter ausbauen und den Servicegrad erhöhen. Zur Übernahme des österreichischen Vertriebsgebietes, welches bisher aus...

## SALES MANAGER AUTOMOTIVE AFTER MARKET (M/W/D) AUTOGLASPRODUZENT, ÖSTERREICH

**Branche:** Automobil, Logistik, Kfz- und Ersatzteil-Handel

**Zielgruppe:** Autoglasler, Werkstätten, Ersatzteilhandel (stationär und online)

**Kennwort:** Automotive After Market

**Gehalt:** ab € 55.000,- brutto/Jahr Fixum plus Prämienmöglichkeit

### Wir wollen

- eine fundierte kaufmännische und/oder eine technische Ausbildung (KFZ, Glaser etc.)
- idealerweise Vertriebserfahrungen im Automotive-After-Market
- eine eigenständig agierende, hoch motivierte Vertriebspersönlichkeit, die alle Bundesländer Österreichs betreut
- eine laufende Beobachtung des Marktes hinsichtlich Produkt, Preis, Lieferservice, etc. und ein aktives Kundenmanagement
- idealerweise einen Wohnort im Dreieck zwischen Linz, Graz und Wien mit einer Home-Office-Möglichkeit.

### Sie wollen

- für ein erfolgreich produzierendes Unternehmen langfristig tätig sein und bei einem der drei Top-Anbieter in Österreich arbeiten
- Ihre Bestandskunden durch aktive Up-Selling-Maßnahmen überzeugen, laufend ausbauen und langfristig als Geschäftspartner binden
- mit Ihrer praktischen Erfahrung und dem Know-how aus dem KFZ-Bereich beim Kunden punkten
- völlig eigenständig und bestens strukturiert für das gesamte Bundesgebiet Österreich verantwortlich sein und sich selbstständig organisieren
- ein attraktives Gehaltspaket mit Prämienmöglichkeit und einem Dienstfahrzeug, welches auch zur Privatnutzung zur Verfügung steht.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen kompetent und überzeugend sowohl die Betreuung und Akquise von kleineren Werkstätten bis hin zu groß strukturierten Kundenverbänden und OEM-Werkstätten.
- Sie implementieren bei Neukunden das Bestellsystem, um einen schnellen und reibungslosen Ablauf zu garantieren.
- Sie versuchen Ihr praktisches und lösungsorientiertes System bei den Kunden durch ausgezeichnete Betreuung in "Top-of-Mind" zu setzen, damit das komfortable Bestellsystem in der Regel vorrangig genutzt wird.
- Sie etablieren sich durch schnelle Problemlösungen und vertrauensvolle Arbeit bei Ihren Kunden rasch zu einem wichtigen Ansprechpartner innerhalb der Branche.
- Ihre Arbeitswoche und Kundentermine planen Sie...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Schlögelgasse 10, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)