



Unser Auftraggeber ist ein sehr erfolgreiches und stetig expandierendes Unternehmen in Österreich. Als herstellerunabhängiger und marktführender Spezialist in Europa befasst man sich mit professionellen Reparaturen von Ultraschallapparaten und deren Sonden, wie auch mit dem Handel von neuen und gebrauchten Ultraschall-Komplettsystemen und Ersatzteilen. Als langjähriger und verlässlicher Partner in der Gesundheitsindustrie - sowohl auf Ebene der OEMs und Maintenance Companies, als auch bei Krankenanstalten, deren Dachorganisationen und im niedergelassenen Bereich - versteht man Nachhaltigkeit...

SALES REPRESENTATIVES (M/W/D), MEDIZINTECHNIK, HANDELSVERTRETERBASIS, ÖSTERREICH

Branche: Medizintechnik - bildgebende Verfahren

Zielgruppe: niedergelassene Ärzte im gesamten Bundesgebiet Österreich

Kennwort: Ultraschall - Handelsvertreter

Gehalt: ab € 10.000,- auf Provisionsbasis bei Zielerreichung

Wir wollen

- eine erfahrene und in den Zielgruppen bestens vernetzte Verkaufspersönlichkeit mit unternehmerischer Basis
- bestehende Kenntnisse in der Produktwelt von Ultraschallsystemen betreffend Technik und Einsatzmöglichkeiten
- eine zielstrebige und hungrige Grundeinstellung für wachsende gemeinsame Erfolge
- eine selbstorganisierte, verlässliche und partnerschaftliche Arbeitsweise im Sinne einer langfristigen Kooperation.

Sie wollen

- für einen herstellerunabhängigen, sehr dynamischen und stabilen Lieferanten als Fundament Ihrer verkäuferischen Selbständigkeit tätig sein
- einen verlässlichen Partner für eine langfristig aufgebaute gemeinsame Marktpresenz - gegebenenfalls mit Unterstützung in der Aufbauphase
- das Beste aus beiden Welten - völlige unternehmerische Freiheit mit äußerst attraktiven Einkommensmöglichkeiten und die Sicherheit durch ein breites Portfolio an Produkten und Dienstleistungen.

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren Kunden im Bereich der niedergelassenen Ärzte bzw. Ärztezentren eigenständig und betreuen diese als erster Ansprechpartner.
- Sie beraten fachlich im Sinne der neutralen Produktauswahl aber auch betreffend Serviceverträge und andere langfristige Dienstleistungen mit Kundenbindungscharakter.
- Sie agieren in einem zugewiesenen potentialstarken Gebiet in Österreich exklusiv (mehrere Gebietsoptionen möglich).
- Sie arbeiten im Auftrag und Rechnung der Firma als freier Handelsvertreter und rechnen Ihre Provisionen ab.
- Sie nehmen an regelmäßigen internen wie externen Schulungen teil und beteiligen sich aktiv an der permanenten Entwicklung Ihrer Beratungskompetenz.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögeltgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at