



Unser Auftraggeber ist ein deutsch-österreichisches Großunternehmen, die Firma BRUCHA, welche in eigener Produktion qualitätsführende Bauelemente für die Dach- und Fassadenverkleidung herstellt. Das Unternehmen ist bereits seit langer Zeit auch erfolgreich am deutschen Markt tätig. Aufgrund einer Pensionierung wird das Vertriebsgebiet mit Teilen von Baden-Württemberg, Rheinland-Pfalz, Saarland und Hessen frei. Um dieses Gebiet nahtlos zu übernehmen und intensiv weiterzuentwickeln, suchen wir eine überdurchschnittlich engagierte, belastbare und hochmotivierte Vertriebspersönlichkeit...

TECHNISCHER VERKAUFS-AUSSENDIENST (M/W/D), BRUCHA - SANDWICH-PANEELE SÜDWEST-DEUTSCHLAND

Branche: Bau- und Baunebengewerbe
Zielgruppe: Industrie- und Gewerbebau, GU's,
Kühlhausbau, Stahlbau, Metallbau,...
Kennwort: Sandwichpaneel

Gehalt: ab € 0,- hohes, reines Fixgehalt

Wir wollen

- eine adäquate Ausbildung im Bauwesen oder ein vergleichbares aufgebautes Wissen
- idealerweise praktische Erfahrungen mit Sandwich-Paneelelen oder zumindest die Bereitschaft, sich schnell im Fach einzuarbeiten
- eine Verkäuferpersönlichkeit, welche sich zu 100% selbst motivieren und eigenständig arbeiten kann
- eine kommunikationsstarke Person, welche im oben beschriebenen Vertriebsgebiet wohnt
- eine hohe Leistungsorientierung im täglichen Verkaufsaltag
- Berufserfahrungen und idealerweise ein Netzwerk in der oben genannten Zielgruppe
- eine Persönlichkeit, welche mit Freude, Motivation und hohem Engagement im Vertrieb tätig ist.

Sie wollen

- bei einem deutsch-österreichischen, stark wachsenden Vorzeigeunternehmen langfristig tätig und am Erfolg des Unternehmens mitverantwortlich sein
- sich nicht mit Besuchsberichten herumschlagen, sondern auf Ihr verkäuferisches Können konzentrieren
- nicht über den Preis, sondern über Qualität und Zusatzdienstleistungen verkaufen
- vom Home-Office aus arbeiten und sich völlig selbstständig sowie eigenverantwortlich planen
- nicht für einen Händler, sondern für ein selbst produzierendes Unternehmen tätig sein
- ein attraktives Gehalt, welches ein reines Fixgehalt darstellt mit einer Home-Office-Ausstattung, Laptop, Handy sowie einen DW im Mittelklassebereich.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen, nach einer intensiven Einschulung, sukzessive und kompetent das Vertriebsgebiet des in Pension gehenden Kollegen.
- Sie bearbeiten sehr strukturiert und eigenständig Ihr Vertriebsgebiet von der Akquise bis zum Abschluss.
- Sie arbeiten intensiv mit dem Vertriebsinnendienst zusammen, der Ihnen von der Angebotslegung bis zur Reklamationsbearbeitung administrative Themen abnimmt.
- Sie nützen gerne auch das Fach-Knowhow Ihrer Vertriebskollegen und arbeiten gebietsübergreifend und teamorientiert zusammen.
- In Ihrer Region sind Sie stark verwurzelt und durch Ihre Erfahrungen am Markt leisten Sie einen wichtigen Beitrag für die Gewinnung neuer Geschäftspartner sowie die Erhöhung...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at