



Unser Auftraggeber beschäftigt sich seit über 10 Jahren sehr erfolgreich mit nachhaltiger Energiegewinnung und bietet für Privat- und Gewerbekunden rund um das Energiemanagement optimale Komplettlösungen an. Durch die Beteiligung des größten österreichischen Energieversorgers profitieren alle Kunden des Unternehmens, das sich inzwischen zum Spezialisten für Photovoltaik entwickelt hat. Das Team unseres Auftraggebers deckt von der Beratung, Planung und Förderabwicklung bis zur Montage sämtliche Bereiche von effizienten Photovoltaik-Anlagen und Speicherlösungen an. Durch das eigene Montageteam...

## VERTRIEBSLEITER (M/W/D), NACHHALTIGE ENERGIELÖSUNGEN

**Branche:** Energiewirtschaft, erneuerbare Energien

**Zielgruppe:** Gewerbe- und Privatkunden, öffentliche Einrichtungen

**Kennwort:** Vertriebsleiter Energielösungen

**Gehalt:** ab € 80.000,- brutto/Jahr inkl. variabler Bestandteile

### Wir wollen

- eine fundierte technische und/oder kaufmännische Ausbildung (HTL, FH), idealerweise auch bereits ein aufgebautes Wissen im Bereich Photovoltaik
- solide Erfahrungen in der operativen Führung und Entwicklung von einem größeren Außendienstteam
- eine dynamische Führungskraft als Coach mit verkäuferischer Vorbildwirkung und unternehmerischem Denken
- ein ausgesprochenes Kommunikationstalent mit Initiativkraft und Ausdauer in der Zielverfolgung
- gute strategisch-analytische Fähigkeiten für die laufende Optimierung aller Vertriebsprozesse und die optimale Steuerung der nachhaltigen Aufbauarbeit im Markt
- eine hohe Reisebereitschaft in Ost-Österreich mit Wohnort in Wien,...

### Sie wollen

- in einem äußerst dynamisch wachsenden, mittelständischen Unternehmen mit stabilem Konzernhintergrund erfolgreich tätig sein
- Ihre Begeisterung für den Vertrieb auf Ihr Team übertragen und zu Höchstleistungen motivieren
- täglich daran arbeiten, die gemeinsame Zukunft ein wenig nachhaltiger und umweltgerechter zu gestalten
- sich in einem innovativen energiewirtschaftlichen Umfeld weiterentwickeln, in dem Sie bereits technisches Know-how aufgebaut haben
- kurze und klare Entscheidungswege mit direkter Berichtsebene an die Geschäftsführung
- ein attraktives Gehaltspaket mit variablen Bestandteilen und einem Dienstwagen zur Privatnutzung.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Führung eines Vertriebsteams von 15 bis 20 Handelsvertretern, die exklusiv für das Unternehmen tätig sind.
- Sie managen und optimieren laufend den Leadprozess des Unternehmens und sind verantwortlich für den reibungslosen Ablauf in allen den Vertrieb tangierenden Prozessen.
- Sie arbeiten intensiv mit den anderen Bereichsleitern (Montage, Projektmanagement) zusammen, stimmen sich laufend ab und optimieren gemeinsam die internen Abläufe.
- Sie verantworten den Umsatz und Deckungsbeitrag des gesamten Geschäftsbereichs und verhandeln bei ausgewählten Großprojekten persönlich mit den Kunden.
- Mit großem Engagement tragen Sie dafür Sorge, dass sich alle im...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Schlögelgasse 10, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)