



Seit über 50 Jahren ist unser Auftraggeber ein starker Partner der Gastronomie und Hotellerie in West-Österreich. Service, Frische, Liefertreue und höchste Qualitätsstandards sind für das Unternehmen oberstes Gebot. Das gesamte Sortiment ist hinsichtlich Preis, Verpackungsgrößen, Verfügbarkeit und Qualität perfekt auf die Bedürfnisse von Gastronomen, Hotelliers und Großverbrauchern zugeschnitten. Die Wertschätzung gegenüber den Kunden und allen Mitarbeitern wird gelebt und die positiven Auswirkungen schaffen Kundenbegeisterung und Teammotivation. Zur Ergänzung...

ACCOUNT MANAGER (M/W/D) LEBENSMITTEL-GROSSHANDEL, STADT SALZBURG/FLACHGAU

Branche: Lebensmittel-Großhandel

Zielgruppe: Gastronomie, Hotellerie,
Großkantinen

Kennwort: mein Beisl

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto zum Start, je nach Qualifikation und Erfolg auch deutlich mehr möglich

Wir wollen

- eine erfolgs- und lösungsorientierte Verkaufspersönlichkeit mit hoher Affinität zu Lebensmittel
- einen kommunikativen Netzwerker - von Vorteil ist Vertriebserfahrung im Tourismus
- idealerweise gastrospezifische Warenkenntnisse
- ein überzeugendes und professionelles Auftreten sowie ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft
- eine umfassende Betreuung der Bestandskunden (Platzierung aller Produktbereiche) aber auch Ausdauer in der Neukundengewinnung
- Begeisterungsfähigkeit, Service- und Teamorientierung sowie Freude an der persönlichen Weiterentwicklung.

Sie wollen

- für ein österreichisches Traditionsunternehmen mit hoher Marktpräsenz tätig sein
- ein für das Unternehmen äußerst bedeutendes Gebiet mit einer Vielzahl an Bestandskunden übernehmen und weiter ausbauen
- sich bei einem der führenden Anbieter im Lebensmittel-Großhandel etablieren
- alleinverantwortlich in einer Home-Office-Tätigkeit ein klar definiertes Verkaufsgebiet mit großem Potential im Norden Salzburgs bzw. im angrenzenden Bayern betreuen
- ein entsprechend Ihrer Verkaufserfolge hochattraktives Gehaltspaket
- einen neutralen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen ein für das Unternehmen wichtiges Verkaufsgebiet im Norden Salzburgs mit einer Vielzahl von bestehenden Kunden in der Tourismusbranche.
- Durch Ihre konsequente und erfolgreiche Vertriebstätigkeit positionieren Sie sich bei Ihren Kunden als Vollsortiment-Anbieter und generieren Neukunden am Markt.
- Als erster Ansprechpartner für Küchenchefs, Hotelmanager u. ä. kennen Sie die Aktivitäten Ihrer Kunden im Vorhinein und sorgen somit für eine hohe Planungssicherheit im eigenen Unternehmen.
- Bei wichtigen Events unterstützen Sie Ihre Kunden auch mit Ihrer Anwesenheit und nehmen gelegentlich an Messen teil, welche für die Branche von höchster Bedeutung sind.

...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at