



Unser Auftraggeber ist einer der führenden Anbieter von Touchscreen-Panels, Embedded Computer-Systemen, Messgeräten und HMI-Software in Deutschland. Mit den optimal auf die individuellen Ansprüche und Bedürfnisse ihrer Kunden ausgerichteten Lösungen, setzt das Unternehmen hinsichtlich Design und technischer Performance neue Maßstäbe in der Maschinen- und Anlagenbedienung. Eingebettet in einem wirtschaftlich stabilen Konzernumfeld betreut unser Auftraggeber namhafte Kunden aus dem Anlagen- und Maschinenbau, in der Medizin- und Labortechnik, aber auch in der Fahrzeugtechnik.
Für...

SALES MANAGER (M/W/D) HMI-SYSTEMLÖSUNGEN, BADEN-WÜRTTEMBERG/SCHWEIZ

Branche: HMI-Technik

Zielgruppe: Anlagen- und Maschinenbau, Medizin- und Labortechnik, Fahrzeugtechnik

Kennwort: Touch Panel

Gehalt: ab € 65.000,- Jahresbrutto, je nach Qualifikation und Erfolg deutlich mehr realistisch

Wir wollen

- eine vertriebsaffine Persönlichkeit mit Erfahrung im Verkauf von technisch anspruchsvollen Produkten
- idealerweise eine Ausbildung als Wirtschaftsingenieur oder techn. Betriebswirt bzw. Erfahrung in der Betreuung der Zielgruppe im HMI - Bereich
- souveräne und seriöse Umgangsformen sowie kommunikative und analytische Qualitäten
- eine hohe Eigenmotivation, welche mit einer strukturierten Arbeitsweise einher geht und eine ausgeprägte Kundenorientierung in den Vordergrund stellt
- Leidenschaft für die anzubietenden Lösungen, Engagement, Flexibilität und Organisationsgeschick
- Ihren Lebensmittelpunkt in Baden-Württemberg.

Sie wollen

- sich in einer langfristig ausgerichteten Position im zu verantwortenden Vertriebsgebiet als Experte für HMI - Systemlösungen etablieren
- in einer sehr eigenorganisierten und zukunftssicheren Tätigkeit, mit hoher Unterstützung durch die Fachabteilungen im Innendienst, mitwirken und Erfolge erzielen
- Ihre Verkaufskompetenzen durch regelmäßige Zertifikatslehrgänge erweitern
- vom Home-Office aus - unter Nutzung modernster IT-Betriebsmittel - Ihre Vertriebstätigkeit (ca. 3 Tage AD / 2 Tage HO) organisieren und abwickeln
- einen Dienstwagen der gehobenen Mittelklasse (auch zur privaten Nutzung) sowie eine sehr attraktive Vergütung, bestehend aus einem hohen Fixum und ungedeckelten...

Ihre Aufgaben

- Als Sales Manager vermarkten Sie die hochinnovativen HMI - Systemlösungen, insbesondere Panel PC´s, des Unternehmens.
- Dabei übernehmen Sie die strategische Gebietsaufbereitung und Ausschöpfung des Marktpotentials.
- Als Vertriebsprofi setzen Sie in Ihren Akquise-Prozessen die konsequente Gewinnung neuer Kontakte um - von der Terminvereinbarung bis hin zum Verkaufsabschluss - und erhöhen so den Marktanteil in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Für Ihre treuen Bestandskunden in der Region Baden-Württemberg/Schweiz sind Sie der kompetente Ansprechpartner im Bereich HMI-Systemlösungen, festigen laufend Ihre Kundenbeziehungen und etablieren sich zum wichtigen Berater.
- Sie planen selbständig...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at