



Unser Auftraggeber ist ein bereits erfolgreiches Start-Up Unternehmen und beschäftigt sich mit der Entwicklung und Produktion von akustischen High-Tech Messgeräten, die Geräuschquellen visualisieren. Die zum Patent angemeldeten Produkte haben eine globale technologische Alleinstellung und sind maßgeblich für das große geschäftliche Potential dieser ausfinanzierten Organisation. In den Bereichen Produktentwicklung, Fertigungsqualitätskontrolle, Maschinenüberwachung und Bauakustik können die überwiegend standardisierten Messgeräte dazu beitragen, die Qualität der Endprodukte, die...

## INTERNATIONALER ACCOUNT MANAGER (M/W/D) HIGH-TECH MESSTECHNIK MIT ALLEINSTELLUNG, OÖ

**Branche:** Messtechnik - High-Tech Akustik  
**Zielgruppe:** OEMs in Automotive, industrieller  
Maschinen- und Anlagenbau, aber...  
**Kennwort:** High-Tech Akustik

**Gehalt:** ab € 65.000,- brutto pro Jahr inklusive  
variabler Anteile, nach oben offene  
Provisionsmöglichkeiten, Dienstwagen zur  
Privatnutzung

### Wir wollen

- eine dynamische und hungrige Verkaufspersönlichkeit mit nachweisbaren Erfolgen im strukturierten Vertrieb von technisch komplexen Investitionsgütern
- eine fundierte technische Ausbildung im Bereich Mechatronik, Elektrotechnik oder Physik sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ein gutes Verständnis von Prozessen in der Qualitätssicherung und -management, idealerweise aktive und relevante Netzwerke in Entscheidungskreisen
- eine überdurchschnittlich selbstorganisierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise für eine Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum
- routinierten Umgang mit CRM Systemen, strukturierter Neukundenakquise und Lead Management - offline wie online
- eine Persönlichkeit mit...

### Sie wollen

- eine spannende und breit angelegte verkäuferische Aufgabenstellung in einem jungen und enthusiastischen Sales Team mit entsprechenden Freiheiten und Möglichkeiten
- für ein einzigartiges Produkt mit starken technischen UPS´s Direktkunden gewinnen
- in unterschiedlichen Industrien präsentieren und verhandeln - vorwiegend im Bereich QM und Produktion in der DACH Region, später auch in der gesamten EU
- den Vorteil eines quasi konkurrenzlosen Produkts durch engagierte Verfolgung von Verkaufschancen in bare Münze umwandeln
- in einem stark wachsenden Team eingebettet, an der Gesamtentwicklung des Unternehmens mitwirken.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die strukturierte Gewinnung von Neukunden (hauptsächlich Direktvertrieb) in der DACH-Region und verantworten einen gemeinsam festgelegten Zielumsatz
- Sie beobachten laufend den Markt, analysieren Potentiale wie auch mögliche Gefahren und stehen im ständigen Austausch mit Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Sie organisieren sich weitestgehend selbst (auch Home Office Zeiten gut möglich) inklusive Terminakquise und Routenplanung und sorgen für das Managen des gesamten Verkaufzyklus eigenständig inkl. Angebotslegung und Verhandlungen
- Sie nehmen an Messen teil und nutzen die Möglichkeiten aktiv und passiv für Lead Generierung
- Sie bringen sich proaktiv zu Themen des...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Schlögelgasse 10, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)