



Unser Auftraggeber ist einer der Pioniere im Bereich der professionellen Herstellung und Vermarktung von Produkten auf Hanfbasis und gibt dem Markt durch kompromisslose Qualitätsorientierung den Takt vor. Durch den eigenen, durchgängigen Produktionsprozess - von der Pflanze in heimischen Glashaus-Produktionsanlagen, über die automatisierte Extraktion, bis zur Verpackung unter Reinraumbedingungen - ist man in der Lage, ein konkurrenzloses Produkt betreffend Transparenz und Produktbeschaffenheit auf den Markt zu bringen. Mit unterschiedlichen Brands je nach Produktkategorie und Marktregion...

## **KEY ACCOUNT MANAGER D-A-CH (M/W/D), LEH UND DROGERIEMÄRKTE, NAHRUNGSERGÄNZUNGSPRODUKTE, GRAZ -...**

**Branche:** natürliche Nahrungsergänzungsmittel auf Hanfbasis **Gehalt:** ab € 80.000,- brutto/Jahr inkl. variable Anteile bei entsprechender Qualifikation und Performance plus Dienstwagen; für Juniors ab 60.000,- br/J

**Zielgruppe:** Konzerne und Mittelständler im Lebensmitteleinzelhandel und...

**Kennwort:** KAM Hanfprodukte

### Wir wollen

- eine souveräne und erfahrene Verkaufspersönlichkeit mit Erfahrungen im Aufbau und in der Betreuung von großen LEH-Organisationen und Drogeriemarktketten
- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mehreren Jahren Berufspraxis auf entsprechender Ebene
- Professionalität im Umgang mit Einkaufsabteilungen sowie im Management von Listungen und Warenrotation
- bestehende Netzwerke in den relevanten Zielgruppen in der DACH-Region
- einen strukturierten, eigenverantwortlichen Arbeitsstil mit unternehmerischer Einstellung, sowie geübten Umgang mit gängigen digitalen Tools (MS Office, Video-Systeme, CRM)
- Loyalität, Verlässlichkeit, Reisebereitschaft und Engagement als Grundpfeiler Ihrer...

### Sie wollen

- eine neue berufliche Herausforderung mit Pioniercharakter in einem wachsenden Umfeld und mit großen Potentialen
- eine Aufgabe mit Fingerspitzengefühl und strategischer Ausrichtung für einen echten Vollprofi
- einen wirklichen Key Account-Fokus mit Langfristigkeit in der Betreuungsperspektive der Kunden
- einen guten Mix zwischen Außendienst- und Innendienstaktivitäten mit Office Standort in Graz (Home Office Zeiten sind selbstverständlich)
- den Spirit eines stark wachsenden und auf Erfolg programmierten Teams erleben sowie wichtige Erfolgsbausteine selbst beitragen
- ein sehr attraktives Gehaltspaket mit Bonifikation und Dienstwagen zur Privatnutzung.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Aufgabe zur - teilweise erstmaligen - Gewinnung von LEH Organisationen und Drogeriemarktketten
- Sie verantworten einen gemeinsam festgelegten Zielumsatz bzw. einen Plan für Marktpenetration in der DACH Region
- Sie berichten an die Vertriebsleitung in Österreich und stehen im laufenden Kontakt persönlich wie auch online
- Sie arbeiten an nachhaltig erfolgreichen Kundenbeziehungen und betreuen Ihre Key Accounts langfristig und im vollen Umfang
- Sie beteiligen sich intern an Themen des Produktmanagements und Marketings und liefern laufendes Feedback vom Markt.

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



**Menschen im Vertrieb**

Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Schlögelgasse 10, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)