



Unser Auftraggeber ist eine breit aufgestellte Unternehmensgruppe, welche mit ihrer Produktpalette sehr erfolgreich in unterschiedlichen technischen Sparten tätig ist. Vor allem der innovative Bereich der Energietechnik ist auf laufendem Wachstumskurs und soll weiter ausgebaut werden. Um das Innendienst-Team in Wien zu verstärken und zu intensivieren, suchen wir deshalb einen technisch versierten, teamfähigen und engagierten Mitarbeiter im

TECHNISCHEN VERTRIEB - INNENDIENST (M/W/D), ENERGIETECHNIK WIEN

Branche: Energietechnik, Elektrotechnik

Zielgruppe: Elektrotechniker,
Industrieunternehmen, etc.

Kennwort: Energietechnik

Gehalt: ab € 31.000,- brutto/Jahr

Wir wollen

- eine fundierte technische Ausbildung (Lehre, HTL, Meister) im elektrotechnischen Umfeld
- gut ausgeprägte EDV-Kenntnisse sowie eine strukturierte und genaue Arbeitsweise
- sowohl Absolventen aber auch gerne Persönlichkeiten, die bereits praktische Erfahrungen bei Elektrotechnikern gesammelt haben
- die Bereitschaft, laufend und überzeugend den Kunden für kompetente Auskünfte am Telefon zur Verfügung zu stehen, wobei die direkte Kundenakquise **kein** Aufgabenbereich ist
- den Willen und das Engagement, das persönliche Wissen auf- und weiter auszubauen sowie sich laufend weiterzubilden
- einen motivierten und teamfähigen Mitarbeiter mit guten kommunikativen...

Sie wollen

- in einem stabilen und erfolgreichen Unternehmen mit langjähriger Unternehmensgeschichte arbeiten
- langfristig Ihr technisches Know-how für Ihre Kunden anwenden und dieses permanent ausbauen
- ein gutes soziales Umfeld und die Möglichkeit auf Weiterentwicklung innerhalb eines Großunternehmens
- mit der Unterstützung eines professionellen Teams selbständig arbeiten
- gemeinsam mit den Kollegen am weiteren Erfolg des Unternehmens mitwirken und einen wesentlichen persönlichen Anteil dazu beitragen
- ein attraktives Gehaltspaket und zusätzliche Sozialleistungen mit Entwicklungsmöglichkeiten bei guten Erfolgen.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und beraten im Innendienst die bestehenden Kunden sowohl bei technischen Belangen, als auch kaufmännisch in der Auftragsabwicklung.
- Mit Ihrem Kommunikationsgeschick führen Sie Verkaufsgespräche am Telefon und versuchen aktiv durch Cross- und Upselling die Kunden kompetent zu beraten sowie Mehrwerte zu verkaufen.
- Zudem arbeiten Sie eng mit dem Außendienst des Unternehmens zusammen und versuchen gemeinsam die besten Lösungen für die Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden zu finden.
- Intern nützen Sie das Angebot von laufenden Weiter- und Fortbildungen, um für Ihre Kunden eine verlässliche Ansprechperson zu sein und technisch am neusten Stand zu bleiben.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlüsselgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at