



Unser Auftraggeber ist ein junges und aufstrebendes Unternehmen in Oberösterreich, das sich mit innovativen und hochwertigen Projekten im Bereich der Badsanierung beschäftigt - im privaten aber auch gewerblichen Wohnobjekten. Die Lösungen des Unternehmens garantieren eine schnelle, kostengünstige und unkomplizierte Neugestaltung von Nassbereichen ohne wochenlangen Verzicht auf das Badezimmer. Dieses vollkommen eigenständige Unternehmen positioniert sich am Markt als Qualitätsführer, aber auch durch eine sehr breite Palette an gestalterischen Möglichkeiten mit ausgezeichnetem...

VERKAUFSBERATER (M/W/D) IM AUSSENDIENST, INNOVATIVE BÄDERSANIERUNG, OÖ/NÖ

Branche: HKLS - Badsanierung,
Baunebengewerbe
Zielgruppe: private Haushalte wie auch Hotels und
Pensionen
Kennwort: innovative Badersanierung OÖ/NÖ

Gehalt: ab € 50.000,- brutto/Jahr inkl. Provisionen
und Boni, je nach Performance auch
deutlich mehr möglich, Dienstwagen.

Wir wollen

- eine eigenständig organisierte und strukturierte Verkaufspersönlichkeit mit Erfahrungen im Umgang mit Privatkunden (gerne aus den Bereichen Möbel/Sportartikel/Auto etc..)
- einen guten Hausverstand und technische Affinität im Bereich Haustechnik - eine Ausbildung oder einschlägige berufliche Erfahrungen sind keine Voraussetzung!
- ein gewinnendes und kommunikatives Teammitglied mit Freude an der kreativen Beratung von Kunden und der engen Zusammenarbeit mit Innendienst und Technikermanschaft
- eine unternehmerisch denkende Person mit der selbstverständlichen Nutzung von CRM Systemen
- Verlässlichkeit, Teamfähigkeit und Loyalität als Eckpfeiler Ihrer Persönlichkeit.

Sie wollen

- eine Verkaufsposition mit großen Potentialen und Gebietsschutz in Ihrer unmittelbaren Marktregion
- in einem bodenständigen und kleinen Team an gemeinsamen Erfolgen und Visionen arbeiten
- größtenteils mit qualifizierten Leads aus zentralen Marketingmaßnahmen arbeiten, aber auch aktiv Empfehlungen einholen und Gewerbekunden akquirieren
- Ihre kleine eigene Filiale stückweise aufbauen, wo Sie in weiterer Folge die Führung übernehmen können
- ein nach oben offenes Gehaltspaket mit attraktiven Einzel- und Teamprovisionen.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen ein neues und noch unbearbeitetes Verkaufsgebiet und bauen den Markt schrittweise auf.
- Sie beraten vorqualifizierte Interessenten hinsichtlich Badsanierung bis zum erfolgreichen Abschluss und nehmen die wichtigsten Maße für die Kalkulation auf.
- Sie akquirieren aktiv Hotels und Pensionen und präsentieren dort die Lösungen des Unternehmens.
- Sie begleiten Ihre verkauften Projekte in der Installationsphase und sorgen für rundum zufriedene Kunden.
- Sie berichten direkt an den Geschäftsführer und arbeiten mit ihm eng an der erfolgreichen Expansion in Ihrer Region.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at