



Unser Auftraggeber ist ein global tätiger Konzern mit eigenen Niederlassungen in über 45 Ländern. Die Unternehmensgruppe beliefert unterschiedliche Industrien weltweit mit Spezialchemikalien und Nahrungsmittelzusatzstoffen. Die in Wien ansässige Niederlassung bedient mit zwei weiteren Standorten den gesamten CEE/SEE-Raum. Im Portfolio des Unternehmens befinden sich komplexe und beratungsintensive Substanzen für diverse industrielle Herstellungsverfahren. In naher Zukunft soll der bereits erfolgreich aufgebaute Kundenstock übernommen und die großen Marktpotentiale in den Ländern Österreich,...

## TECHNICAL SALES MANAGER (M/W/D), INDUSTRIAL SYNTHESIS SEE, STANDORT WIEN

**Branche:** chemische Industrie  
**Zielgruppe:** Großkunden, Produktionsbetriebe  
sowie chemische Industrie  
**Kennwort:** Industrial Sythesis

**Gehalt:** ab € 60.000,- brutto/Jahr

### Wir wollen

- eine fundierte technische Ausbildung im Bereich der Chemie (Lehre, HTL, UNI/FH) oder vergleichbares aufgebautes Wissen
- ausgezeichnete Deutsch-, aber auch Englischkenntnisse (Konzernsprache Englisch); weitere Sprachen von Vorteil (Tschechisch, Slowakisch)
- eine professionelle Verkaufspersönlichkeit mit starkem Beratungsansatz für die langfristige Kundenbetreuung, die mit Freude gezielte Akquiseakzente am Markt setzt
- einen versierten Beziehungsmanager mit Verhandlungsgeschick auf hohem Level sowohl im Kunden- als auch im laufenden Lieferantkontakt
- idealerweise einen Wohnort nahe Wien, wobei bei idealer fachlicher Qualifikation auch ein Home-Office in...

### Sie wollen

- in einem renommierten und global tätigen Konzern langfristig tätig sein
- in Ihrer Produktparte alle Bestandskunden in Österreich, Slowakei und Tschechien übernehmen, wobei vor allem in Tschechien noch große Potentiale liegen
- den gesamten Verkaufsprozess von der Erstsprache, über die fachliche Beratung und Angebotslegung bis hin zu After-Sales-Aktivitäten operativ verantworten
- eine hohe Reisetätigkeit (ca. 30-50%) sowohl bei Kunden als auch bei Lieferanten Ihres Unternehmens
- ein attraktives Gehaltspaket mit einem Dienstwagen zur Privatnutzung.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Umsatz- und Kundenverantwortung für die gesamte Produktgruppe in den angegebenen Märkten und entwickeln die Kennzahlen langfristig weiter.
- Sie identifizieren laufend neue Verkaufsmöglichkeiten bei Bestands- wie Neukunden und schließen entweder auf Projektbasis oder mit langfristigen Rahmenverträgen Geschäfte ab.
- Sie übernehmen zu Beginn vor allem den österreichischen Markt und tasten sich dann schnell an die anderen beiden Länder heran.
- Sie arbeiten intern mit den unterschiedlichen Abteilungen zusammen, erstellen und kalkulieren aber sämtliche Angebote und Rahmenverträge eigenverantwortlich und selbstständig.
- Sie bewegen sich...

**Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)**



Menschen im Vertrieb  
Beratungsgesellschaft mbH  
Schlögelgasse 10, 8010 Graz  
[www.menschen-im-vertrieb.at](http://www.menschen-im-vertrieb.at)