



Unser Auftraggeber ist ein junges und dynamisch wachsendes Unternehmen im Bereich der industriellen Metallbearbeitung im Süden von Graz. Durch die selbst entwickelte und innovative Technologie in der qualitativ hochwertigen Verbindung von unterschiedlichen metallischen Werkstoffkombinationen eröffnet das Unternehmen den Kunden in vielen Sparten der Industrie völlig neue Potentiale in der Produktion. Die Gesellschaft war ein mehrfach prämiertes Start-Up und befindet sich in einer fortgeschrittenen Entwicklungsphase mit technologischer Alleinstellung am globalen Markt. Für die strategische wie...

INTERNATIONALE VERKAUFSLEITUNG (M/W/D), HIGH-TECH SONDERMASCHINENBAU, SÜD-ÖSTERREICH

Branche: innovativer High-Tech Maschinenbau

Zielgruppe: industrielle Metallverarbeitung im In- und Ausland mit Fokus auf...

Kennwort: Verkaufsleitung - innovativer...

Gehalt: ab € 80.000,- brutto/Jahr inkl. variabler Anteile, je nach Performance und Erfahrung auch mehr möglich, Dienstwagen zur Privatnutzung

Wir wollen

- eine dynamische und zielstrebige Persönlichkeit mit ersten Führungserfahrungen und Lust auf eine Playing-Captain-Rolle im globalen Vertriebskontext
- eine abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung sowie einige Jahre Erfahrung in der Steuerung von internationalen Vertriebsprozessen
- ein souveränes Kommunikations- und Organisationstalent mit Hands-on-Mentalität, hoher Eigenmotivation sowie Verkaufs- und Kundenorientierung
- authentische Vorbildwirkung für ein kleines aber hungriges Sales Team
- Affinität zu innovativen, industriellen Technologien, allen voran im Bereich Metallverarbeitung sowie Qualitätssicherung - Netzwerke und Erfahrungen im Bereich Automotive OEMs und Zulieferer...

Sie wollen

- eine potentialstarke Führungsaufgabe in einem kleinen, jungen und hochgradig motivierten Team im Süden von Graz
- die Abwechslung zwischen strategischen und operativen Aufgabenstellungen bei den TOP Adressen der weltweiten Automotive Szene bzw. auch anderen Industriezweigen
- jene Gestaltungsspielräume, die man nur in einem dynamisch wachsenden Umfeld mit kleineren Strukturen vorfindet
- Entwicklungsperspektiven - sowohl fachlich als auch persönlich
- ein attraktives Zielgehalt mit Erfolgskomponenten bei Erreichung der gemeinsamen Ziele sowie einen Dienstwagen zur Privatnutzung.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die operative und teilweise disziplinarische Gesamtverantwortung für den Bereich Vertrieb im Unternehmen.
- Sie führen, steuern und unterstützen Ihr momentan vierköpfiges Vertriebsteam in allen weltweiten Aktivitäten.
- Gleichzeitig übernehmen Sie Aufgaben in der Betreuung und Gewinnung von Key-Accounts im globalen Rahmen, bauen strategische Geschäftsbeziehungen aus und entwickeln weltweite Kooperationen.
- Als leidenschaftlicher "Vertriebler" übernehmen Sie das Coaching Ihres Teams und arbeiten an der laufenden Verbesserung der internen Vertriebsprozesse und der Kommunikationsabläufe.
- Sie beobachten...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at