



Unser Auftraggeber ist ein bestens eingeführtes Handelsunternehmen und Teil eines international tätigen Konzerns im Industrieumfeld. Als Nischenspezialist für industrielle Armaturen und Ventile positioniert sich das Unternehmen durch eine umfassende Produktpalette, starke Beratungskompetenz in der Erarbeitung von kundenindividuellen technischen Lösungen sowie als "one-stop-shop" für alle Belangen betreffend Neuanlage oder Ersatzinvestition. Sowohl zahlreiche Anlagenbauer als auch klingende Namen der produzierenden Industrie gehören auf die Kundenliste dieses kleinen aber sehr erfolgreichen...

TECHNISCHE VERKAUFSBERATER (M/W/D) IM AUSSENDIENST, INDUSTRIELLE ANLAGENTECHNIK, SÜD-ÖSTERREICH

Branche: industrielle Regelungs- und Anlagentechnik

Zielgruppe: Industriebetriebe und Anlagenbauer in Österreich

Kennwort: Anlagentechnik Südösterreich

Gehalt: ab € 50.000,- brutto/Jahr inkl. variable Anteile, je nach Performance und Erfahrung auch mehr möglich, eine betriebliche Versicherung als fringe benefit sowie Dienstwagen zur Privatnutzung

Wir wollen

- eine dynamische und umtriebige Verkaufspersönlichkeit mit guten Beratereigenschaften und Zielstrebigkeit
- eine starke technische Affinität für beratungsintensive Produkte - eine einschlägige technische Ausbildung ist jedoch KEINE Voraussetzung, das Wissen wird Ihnen vermittelt
- einen geübten und proaktiven Umgang mit digitalen Tools im Verkaufsalltag
- starke Teamfähigkeit als Voraussetzung für ein Unternehmen, wo alle an einem Strang ziehen
- einen verlässlichen Neuzugang, der sich durch Zuhören und Bedarfsanalyse eine vertrauensvolle Expertenrolle beim Kunden aufbaut
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs sowie verhandlungssicheres Englisch (für interne und...

Sie wollen

- eine neue berufliche Aufgabe im Verkaufsaussendienst mit einem breiten und umfassenden Produktportfolio
- integraler und proaktiver Teil eines erfolgreichen Teams werden
- langfristige Geschäftsbeziehungen aufbauen, sowohl über Projektgeschäft als auch über die laufende Teile- und Produktbeschaffung
- eine Arbeitsumgebung, wo nicht der Ellbogen sondern die partnerschaftliche Zusammenarbeit für den Erfolg ausschlaggebend ist
- einen Job mit überschaubarer Reiseintensität (2-3 Tage) und viele Möglichkeiten der Home Office Nutzung (Wohnort flexibel!)
- ein attraktives Gehaltspaket mit hohem Fixanteil und Provisionen, diverse Zusatzleistungen wie Unfallversicherung und Essensgutscheine sowie...

Ihre Aufgaben

- Sie nehmen zu Beginn an einer intensiven fachlichen Einschulung im Bezug auf Produkte und deren Einsatzmöglichkeiten teil und arbeiten sich auch eigenständig in das Thema ein.
- Sie übernehmen die Verantwortung für die Weiterentwicklung von Bestandskunden, wie auch für die Gewinnung von Neukunden in einem definierten Verkaufsgebiet in Österreich.
- Sie organisieren sich selbständig, beraten Ihre Kunden vor Ort oder remote, koordinieren ihre Dienstreisen und erstellen eigenständig Angebote für die Kundenanliegen.
- Sie arbeiten eng mit anderen Verkaufskollegen sowie mit dem Innendienst zusammen und formen ein schlagkräftiges Team.
- Sie haben den gesamten Verkaufszyklus in der Hand und arbeiten an...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at