



Unser Auftraggeber ist ein sehr erfolgreiches und stetig expandierendes Unternehmen in Österreich. Als herstellerunabhängiger und marktführender Spezialist in Europa beschäftigt man sich mit professionellen Reparaturen von Ultraschallapparaten und deren Sonden, wie auch mit dem Handel von neuen und gebrauchten Ultraschall-Komplettsystemen und Ersatzteilen. Als langjähriger und verlässlicher Partner in der Gesundheitsindustrie - sowohl auf Ebene der OEMs und Maintenance Companies, als auch bei Krankenanstalten, deren Dachorganisationen und im niedergelassenen Bereich - versteht man...

INTERNATIONAL SALES MANAGER (M/W/D) MIT TEAMLEITUNGSFUNKTION, MEDIZINTECHNIK, GRAZ

Branche: Medizintechnik - bildgebende Verfahren

Zielgruppe: niedergelassene Ärzteschaft national, B2B-Händlernetzwerke...

Kennwort: Business Development...

Gehalt: ab € 80.000,- brutto/Jahr inkl. variabler Anteile, je nach Erfahrung und Performance auch mehr möglich, Dienstwagen zur Privatnutzung

Wir wollen

- eine souveräne und zielstrebige Vertriebspersönlichkeit mit fundierten Branchenkenntnissen in der Medizintechnik - idealerweise international
- eine abgeschlossene Ausbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich - jedenfalls ausreichend technisches Knowhow in der Medizintechnik (Ultraschallerfahrung ist kein Muss)
- ausgezeichnete strategisch-analytische Skills mit Kreativität sowie hohe Affinität zu Themen der Digitalisierung von Vertriebsprozessen
- Reisebereitschaft (20-30%), fallweise auch mit weltweiten Aktivitäten sowie verhandlungssicheres Englisch (C1)
- eine bodenständige Führungskraft mit Anpackermentalität und Vorbildrolle für die Führung von 2 kleinen Teams im Bereich Sales und...

Sie wollen

- eine vertriebliche Führungsaufgabe mit Gestaltungsspielraum in einer schlanken Struktur ohne Konzernluft übernehmen
- Ihre bestehenden Erfahrungen in der Medizintechnik bei einem äußerst dynamisch wachsenden und stabilen Unternehmen weiter vertiefen
- eine strategische Leitungsaufgabe, bei der die Verkäuferrolle und der direkte Kundenkontakt auch nicht zu kurz kommen
- den Reiz einer internationalen Position, jedoch ohne ständig in der Luft sein zu müssen
- kurze und schnelle Entscheidungswege mit wenigen Berichtsebenen und gemeinsamer Erfolgsorientierung
- ein sehr attraktives Gehaltspaket mit Leistungskomponente und Dienstwagen zur Privatnutzung.

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die Business Unit Handel & Service vollinhaltlich betreffend Ergebnis, Strategie und Wachstum.
- Sie führen die heterogen aufgestellten Teams (ca 10 Pers.) direkt operativ und disziplinar.
- Sie suchen und verfolgen Opportunities in den relevanten Zielgruppen und sind die treibende Kraft der Abteilung.
- Sie berichten an den Verkaufsleiter und erarbeiten initiativ Prozesse zur Steigerung der Marktpräsenz und der Kundenzufriedenheit mit Schwerpunkt Digitalisierung.
- Sie unternehmen wichtige Dienstreisen mit Kunden- oder Lieferantenbezug, nehmen an Messen und Veranstaltungen teil und repräsentieren das Unternehmen bestmöglich.
- Sie bringen sich proaktiv in die...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at