



Unser Auftraggeber ist ein international tätiges Unternehmen und gehört in seiner Branche als Digitalisierungspionier europaweit zu den Marktführern. Als Gesamtanbieter und Technikspezialist gründet sich der Unternehmenserfolg auf die enge und partnerschaftliche, in vielen Bereichen digitalisierte Zusammenarbeit mit Werkstätten und Händlern von Agrartechnik, Land- und Baumaschinen, wie auch direkt mit der Industrie. Über die permanente und tägliche Belieferung mit Ersatzteilen und die Abdeckung von Spezialwünschen aus einem Sortiment von 450.000 prompt lieferbaren Artikeln, setzt man sich...

HÄNDLERBETREUUNG IM AUSSENDIENST, DIGITALISIERTES KFZ- ERSATZTEILGESCHÄFT, NÖ-BGLD-WIEN (MIT HOME...

Branche: Landmaschinen, Agrartechnik, KFZ
Zielgruppe: Spezialwerkstätten für Bau- und
Landmaschinen sowie Agrartechnik
Kennwort: Landmaschinen Ersatzteilgeschäft

Gehalt: ab € 50.000,- brutto/Jahr plus geringe
variable Anteile, je nach Erfahrung auch
mehr möglich, Dienstwagen mit
Elektroantrieb zur Privatnutzung.

Wir wollen

- einen umtriebigen und aufgeschlossenen Verkäufer mit fundierten Erfahrungen im Verkaufsaußendienst mit Home Office
- eine erfolgsorientierte und im Gebiet verwurzelte Verkaufspersönlichkeit, die mit allen modernen und digitalen Methoden der Händlerbetreuung vertraut ist
- offenes Denken mit Begeisterung für innovative technische Lösungen und neuartige Kundenzugänge
- Stärken sowohl in der beratenden Bestandskundenbetreuung, als auch in der Akquise von potentiellen Neukunden in einer klar abgegrenzten Zielgruppe
- ein sehr gutes technisches Verständnis idealerweise im Bereich KFZ-, Land-, Forst- und Baumaschinentechnik
- ein profundes Verständnis von Strukturen und Prozessen im...

Sie wollen

- eine attraktive Herausforderung in einem dynamisch wachsenden europäischen Familienunternehmen mit Niederlassung in Österreich
- ein umsatzstarkes Gebiet mit allen Bestandskunden übernehmen und weiter ausbauen - ohne den Zwang des Direktverkaufs!
- Ihre Zielpersonen - in der Regel Werkstättenleitung und Geschäftsleitung - für moderne digitale Lösungen im Ersatzteilgeschäft begeistern
- ein wichtiger Teil eines kleinen und engagierten Verkäuferteams sein, mit dem die Erfolge gemeinsam gefeiert werden
- Eigenverantwortung in der Gebietsbetreuung und in der täglichen Zeiteinteilung
- in einem Unternehmen arbeiten, wo die digitale Innovation und das lebenslange Lernen zum Grundgerüst des...

Ihre Aufgaben

- Sie tragen die verkäuferische Verantwortung für den Umsatz in einem definierten und bereits etablierten Verkaufsgebiet.
- Sie übernehmen alle bestehenden Kundenbeziehungen im Gebiet und bauen diese sukzessive aus.
- Sie entwickeln Ihr Gebiet ständig mit Neukundenpotentialen weiter und präsentieren das Unternehmen aktiv bei Messen, Events und sonstigen relevanten Veranstaltungen.
- Sie beraten Ihre Kunden professionell hinsichtlich Effizienz und Kundenzufriedenheit und platzieren innovative Anwendungen mit Alleinstellung am Markt.
- Sie berichten an den Geschäftsführer der Niederlassung Österreich, beteiligen sich an Meetings und internen Team-Events.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at