



Unser Auftraggeber ist einer der führenden europäischen Hersteller von Aluminium-Profilen für die Industrie und Bauwirtschaft. Als "Vollsortimenter" bietet das Traditionsunternehmen ein komplettes Produkt- und Serviceprogramm rund um die Themen Fassaden, Fenster und Türen bzw. Brand- und Schallschutz an. Das Produktportfolio wird höchsten Anforderungen in Sachen Bautechnik, Sicherheit und Ästhetik gerecht und findet daher in vielen aufsehenerregenden und spektakulären Bauprojekten auf der ganzen Welt Verwendung.

Um den Erfolgskurs und die verlässlich hohe Qualität weiter auszubauen...

GEBIETSLEITER (M/W/D) ALU-PROFILE UND BRANDSCHUTZLÖSUNGEN, SALZBURG/TIROL/KÄRNTEN

Branche: Metallbau, Fassadenbau
Zielgruppe: Metallbau-Unternehmen, Architekten
Kennwort: Alu-Profile Österreich West

Gehalt: ab € 60.000,- brutto/Jahr, je nach Qualifikation und Erfolg auch mehr möglich

Wir wollen

- eine eigenständige Verkaufspersönlichkeit mit mehreren Jahren Erfahrung im technischen Vertriebsaußendienst, idealerweise in der Betreuung von metallverarbeitenden Betrieben
- eine abgeschlossene Ausbildung (Lehre, HTL) als Schlosser/ Metalltechniker oder eine mehrjährige Erfahrung im Verkauf von metallischen Produkten und Systemlösungen
- eine Persönlichkeit, welche einerseits die Herausforderungen der Anwender in den Produktionsstätten erkennt und andererseits Einkäufern und Firmeninhabern auf Augenhöhe zu begegnen weiß
- eine ausgezeichnete Selbstorganisation und eigenverantwortliches Handeln für eine Position aus dem Home Office mit weitreichenden Freiräumen in der Zeiteinteilung
- Freude an...

Sie wollen

- eine neue Herausforderung im Vertrieb von innovativen Lösungen für zum Teil atemberaubende Bau-Projekte
- eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem angenehmen Arbeitsumfeld in Verbindung mit spannenden persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten
- weder einen "9 to 5 - Job", noch viel Büropräsenz, sondern am Liebsten an der Front im Kundenkontakt stehen und Erfolge feiern
- die volle Kontrolle über Ihre Zeiteinteilung haben und alle Vorteile eines Home Office nutzen
- ein sehr attraktives Fixgehalt schon während der Einarbeitungsphase mit der Möglichkeit, dieses durch eigene Erfolge deutlich zu steigern
- einen Dienstwagen der gehobenen Mittelklasse auch zur privaten...

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Verantwortung für die technische und kaufmännische Beratung und Entwicklung von Gewerbe- und Industriekunden in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Sie gestalten aktiv den Ausbau und die Pflege der vorhandenen Kundenbasis sowie die zielorientierte Gewinnung neuer Geschäftspartner und Objekte.
- Hierfür erhalten Sie eine detailliert erfasste Kundenhistorie mittels eines CRM-Tools, welches Sie selbst u. a. auch für die eigene Planung und Informationserfassung nutzen.
- Sie erkennen vertriebliche Potentiale und Chancen, führen Produktpräsentationen durch, unterstützen Ihre Kunden bei technischen...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögeltgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at