



Unser Auftraggeber ist die Firma Brucha, ein eigentümergeführtes, österreichisches Großunternehmen, welches in eigener Produktion qualitätsführende Bauelemente für die Dach- und Fassadenverkleidung produziert. Das Unternehmen beschäftigt sich weiters mit der Montage von Kühl- und Tiefkühlhausprojekten in der Lebensmittelindustrie. Um das Vertriebsgebiet Vorarlberg, Tirol und Pst-Schweiz auszubauen und weiterzuentwickeln, suchen wir eine überdurchschnittlich engagierte, belastbare und hochmotivierte Vertriebspersönlichkeit

TECHNISCHER VERKAUFS-AUSSENDIENST (M/W/D), BRUCHA SANDWICH-PANEELE/KÜHLRAUMBAU VORARLBERG, TIROL,...

Branche: Bau- und Baunebengewerbe
Zielgruppe: Stahlbau, Metallbau, Spengler,
Zimmerer, Baufirmen,
Montagebetriebe, ...
Kennwort: Paneele und Kühlhausbau

Gehalt: ab € 60.000,- brutto/Jahr reines Fixgehalt

Wir wollen

- eine adäquate Ausbildung im Bauwesen oder ein vergleichbares aufgebautes Wissen
- idealerweise praktische Erfahrungen mit Sandwich-Paneeelen oder zumindest die Bereitschaft, sich schnell im Fach einzuarbeiten
- eine Verkäuferpersönlichkeit welche sich zu 100% selbst motivieren und eigenständig arbeiten kann
- eine kommunikationsstarke Person, welche im oben beschriebenen Vertriebsgebiet wohnt
- eine hohe Leistungsorientierung, wo nicht der frühe Feierabend an erster Stelle steht
- Berufserfahrungen mit der oben genannten Zielgruppe
- eine Persönlichkeit, welche mit Spaß, Freude und hohem Engagement im Vertrieb tätig ist.

Sie wollen

- bei einem österreichischen Vorzeigeunternehmen langfristig tätig sein und eine eigene Niederlassung in Ihrem Bundesland
- sich nicht mit Besuchsberichten herumschlagen, sondern auf Ihr verkäuferischen Können konzentrieren
- nicht über den Preis, sondern über Qualität und Zusatzdienstleistungen verkaufen
- vom Home-Office aus arbeiten und sich völlig selbstständig sowie eigenverantwortlich planen
- nicht für einen Händler, sondern für ein selbst produzierendes Unternehmen tätig sein
- ein attraktives Gehalt, welches ein reines Fixgehalt darstellt mit einer Home-Office-Ausstattung, Laptop, Handy sowie einen DW im Mittelklassebereich.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen das Vertriebsgebiet "Vorarlberg" aus Ihrem Home Office heraus in dem Sie eigenständig den Vertrieb organisieren.
- Sie legen einen starken Fokus auf den Vertrieb. Planungsarbeiten, Angebotskalkulation bis hin zur Koordination der Abwicklung des Projektes werden von Kollegen, in Abstimmung mit Ihnen, übernommen. Somit wird der Verkäufer vom ersten Termin an vom Innendienst und anderen Stellen im Unternehmen unterstützt.
- Sie arbeiten stark mit den Vertriebskollegen aus den anderen Gebieten zusammen, vor allem bei gebietsübergreifenden Projekten.
- Sie haben eine hohe Branchenkenntnis und sind dadurch in der Lage sich relativ schnell in die Tätigkeit einzufinden.
- Sie bekommen eine...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at