



Es ist eine außergewöhnliche Erfolgsstory, die unser Auftraggeber vorzuweisen hat. Als eines der Pionier-Unternehmen in der Herstellung von Pellets-Heizungen hat der Traditionsbetrieb bereits vor Jahren den erfolgreichen Wandel hin zum Komplettanbieter von Systemlösungen für nachhaltige und effiziente Wärme- und Energiegewinnung vollzogen. Dabei gelang es, die Symbiose aus Tradition und Innovation zu perfektionieren, denn über 80000 internationale Kunden (vorw. landwirtschaftliche Betriebe, Gewerbetreibende, Tourismusbetriebe, Energieversorger und Besitzer von Einfamilienhäusern)...

VERTRIEBS - TALENT (M/W/D), ÖKOLOGISCHE HEIZSYSTEME, GROSSRAUM BAYREUTH UND HOF

Branche: Heizungstechnik
Zielgruppe: Endkunden, Installateure,
Heizungsbauer, Planer
Kennwort: Hackschnitzel

Gehalt: ab € 55.000,- Jahresbrutto fix in der
Einarbeitungsphase, danach deutlich
mehr realistisch

Wir wollen

- eine kommunikative Persönlichkeit mit Vertriebstalent und hoher Lösungsorientierung sowie Erfahrungen im Kundenkontakt
- ein hohes Interesse zu Themen wie "Holz als Brennstoff", "ökologische Energiegewinnung", "Biomasse-Nutzung", etc.
- eine abgeschlossene technische Ausbildung, vorzugsweise verfügen Sie ebenso über Erfahrungen in der Betreuung von Installateuren, Heizungsbauern oder Planern
- ein hohes Maß an Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit gepaart mit einer ausgeprägten Serviceorientierung
- eine Persönlichkeit mit Wohnsitz in einem der beiden Vertriebsgebiete, welche sich selbst organisieren kann und das große Potential des Produktes am Markt...

Sie wollen

- in einem etablierten Traditionsunternehmen mit erstklassigen Lösungen, einem äußerst wertschätzenden "Miteinander" und in einem Job mit hohem Entwicklungspotential tätig sein
- eine steigend hohe Anzahl von interessierten Kunden mit Top-Produkten für das Thema "zukunftsorientiertes Heizen" begeistern
- Lösungen verkaufen, welche in Sachen Schonung von Umwelt und Ressourcen einen wesentlichen Beitrag leisten
- einen strukturierten Einschulungsprozess, bei welchem Ihnen alle Werkzeuge für eine erfolgreiche Zukunft im Unternehmen in die Hand gegeben werden
- ein höchst attraktives Gehaltssystem mit einem ungedeckelten Provisionssystem sowie einen Mittelklasse-Dienstwagen, der Ihnen auch...

Ihre Aufgaben

- Sie erhalten nach einer mehrwöchigen Einschulung ein Ihnen zugewiesenes Vertriebsgebiet, welches Sie eigenverantwortlich übernehmen und selbstständig betreuen.
- Bei Ihren Vertriebsaktivitäten bearbeiten Sie konsequent eine hohe Anzahl von Anfragen interessierter Personen aus der Zielgruppe.
- Zusätzlich gewinnen Sie Partner-Unternehmen, wie z. B. Installations-Betriebe, Heizungsbauer oder Planer.
- Sie agieren von Ihrem Home-Office aus und organisieren sich dadurch sehr selbstständig in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie entwickeln gemeinsam mit Ihren Kunden unterschiedliche Heizkonzepte, stellen eine lösungsorientierte Beratung sicher und sorgen mit Ihren...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



MENSCHEN IM VERTRIEB
RECRUITING · TRAINING · CONSULTING

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at