



Unser Auftraggeber ist ein traditionsreiches Unternehmen, welches seit über 100 Jahren sehr erfolgreich die heimische Gastronomie mit Getränken unterschiedlichster Hersteller beliefert. Darüber hinaus werden zusätzlich auch eigene Getränke am Markt platziert. Das umfangreiche Sortiment umfasst alkoholische und alkoholfreie Getränke. Vor allem im Bereich der Auswahl von Spirituosen, Bitterlimonaden, Bier und Cider gibt es im gesamten Unternehmen eine sehr hohe Produktkompetenz. Für die Übernahme der Kunden und den Ausbau des Verkaufsteams zur weiteren erfolgreichen Marktbearbeitung suchen wir...

VERKAUF - AUSSENDIENST (M/W/D), TRADITIONSFIRMA GETRÄNKEHANDEL, FÜR JEWELNS Ö-SÜD, Ö-WEST UND...

Branche: Getränkehandel
Zielgruppe: Hotellerie, Gastronomie, Bars
Keyword: Getränkehandel + Gebiet

Gehalt: ab € 3.400,- brutto pro Monat Fixum plus
Prämienmöglichkeiten sowie Dienstauto
auch zur Privatnutzung

Wir wollen

- eine gastronomische Ausbildung oder ein vergleichbares, aufgebautes Wissen
- entweder einen branchenerfahrenen Verkäufer oder auch einen motivierten Sales-Quereinsteiger, welcher aktuell in der Gastronomie beschäftigt ist
- eine perfekte Übernahme der zufriedenen Bestandskunden und einen weiteren Ausbau des Gebiets durch gezielte Neukundenakquise
- eine völlig eigenständige Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigenmotivation
- hohe kommunikative Fähigkeiten, die Sie durch Ihre Kompetenz und Empathie an die jeweilige Zielgruppe anpassen
- gezielte Aktivitäten vom Home-Office aus und eine hohe Reisebereitschaft im Gebiet.

Sie wollen

- in einem seit langem bestehenden Unternehmen erfolgreich tätig sein
- Ihr verkäuferisches Know-how im Außendienst ausüben und Ihre Erfahrungen aus der klassischen Gastronomie nützen und einbringen
- das aufgebaute Fachwissen im Bereich der Getränke kompetent täglich anwenden
- Ihr Gebiet eigenständig bearbeiten und gerne auch mit Ihren kreativen Ansätzen auf- und weiter ausbauen
- laufend neue Produkte am Markt persönlich testen und gegebenenfalls auch platzieren können
- ein attraktives Fixgehalt mit der Möglichkeit einer Erfolgsprämie sowie auch ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung.

Ihre Aufgaben

- Sehr engagiert und strukturiert übernehmen Sie die verkäuferische Verantwortung über das Ihnen zugewiesene Vertriebsgebiet.
- Sie arbeiten schwerpunktmäßig in den gastronomischen "Hot-Spots" Ihrer Verkaufsregion, festigen die langjährigen Kundenbeziehungen, bauen diese weiter aus und sind zusätzlich bestrebt, mit Ihrem Fach-Knowhow auch Neukunden zu überzeugen.
- Mit den regionalen Händlern arbeiten Sie eng und laufend zusammen, können aber auch direkt an die jeweiligen Kunden Ihre erfolgreichen Verkaufsabschlüsse abwickeln.
- Sie vertreiben schwerpunktmäßig die eigenen Produkte des Unternehmens und versuchen diese am Markt optimal zu platzieren.
- Von Ihrem Home-Office aus...

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



MENSCHEN IM VERTRIEB
RECRUITING · TRAINING · CONSULTING

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Schlögelgasse 10, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at